成功

不知道就是最大的成功

[illegible]

COAY Books

目录
Content

- 第一章 在劫难逃（1）
- 第一章 在劫难逃（2）
- 第一章 在劫难逃（3）
- 第一章 在劫难逃（4）
- 第一章 在劫难逃（5）
- 第一章 在劫难逃（6）
- 第一章 在劫难逃（7）
- 第一章 在劫难逃（8）
- 第一章 在劫难逃（9）
- 第一章 在劫难逃（10）
- 第一章 在劫难逃（11）
- 第一章 在劫难逃（12）
- 第一章 在劫难逃（13）
- 第一章 在劫难逃（14）
- 第一章 在劫难逃（15）
- 第一章 在劫难逃（16）
- 第一章 在劫难逃（17）
- 第二章 危机四伏（1）
- 第二章 危机四伏（2）
- 第二章 危机四伏（3）
- 第二章 危机四伏（4）
- 第二章 危机四伏（5）
- 第二章 危机四伏（6）
- 第二章 危机四伏（7）
- 第二章 危机四伏（8）
- 第二章 危机四伏（9）
- 第二章 危机四伏（10）
- 第二章 危机四伏（11）
- 第二章 危机四伏（12）
- 第二章 危机四伏（13）

- 第二章 危机四伏（14）
- 第二章 危机四伏（15）
- 第三章 针锋相对（1）
- 第三章 针锋相对（2）
- 第三章 针锋相对（3）
- 第三章 针锋相对（4）
- 第三章 针锋相对（5）
- 第三章 针锋相对（6）
- 第三章 针锋相对（7）
- 第三章 针锋相对（8）
- 第三章 针锋相对（9）
- 第三章 针锋相对（10）

第一章 在劫难逃（1）

电话声霹雳一样响了，田青猛地掀开眼罩，抓起手机看都没看："喂，谁啊？""我林沫啊，你在哪？晚上见一面，我的股票又跌了！"

"我在D9火车上。"

"哦，那算了，拜！"啪的一声，林沫匆忙地挂断了电话。

田青坐起来，深呼吸了一口气，看了看表，发现快到列车进站的时间了。

想到林沫刚才的表现，田青抿嘴一笑，她知道林沫生气了，而且过不了半小时就会忘掉。林沫炒股，爱谈股票，每谈及此，田青就显得很无奈，于是，林沫就会用说过千百遍的"除了做销售你还会什么！"的话来回击她。想想也是，自己学了四年中文，却做了销售，最先在海尼做了几年机械业的销售，尔后又拖着疲惫的身躯，进了方兴未艾的安防业，一干就再没停下过，每月不停在各个城市间穿梭来回，和无数个工矿、工程、金融、房地产开发商进行无止休的交涉。

这一次出差，田青是颗粒无收，抛开同事的闲言碎语不说，自己对自己都无法交代。出了火车站，她没有打车，就直接进了地铁，此刻，她需要多一些的时间来思考。

北京的桑拿天，太阳干烤着黝黑的柏油路，令路上行人的表情怎么也优雅不起来。田青疲惫地拉着一个白铝皮箱出了地铁，站在太阳底下等候过往的出租车，并时不时腾出一只手，拽一下在火车上被压褶皱的衬衫。德胜门地铁附近一如既往的人多车多，只不过地面比以前更加干净了，因为马上就要奥运了。田青知道，自己是愿意回到这个红墙碧瓦的古老都市的，它有着巨大的包容性，容纳着一千二百多万的外地人口，五百多万本地人口，三百五十多万辆车，仅五环内就有二百一十一座立交桥，五十九所大学，一百六十九个公园，而自己就在这里生活了近十年！

还没拦到车电话就响了，一看是技术部李堃，就接了起来。

“李堃，我刚出地铁。”

李堃很沉闷地说：“你还是先来公司吧，我调离到总部，明天上午的飞机！”

听到李堃调离的消息，田青急切地问道：“什么？你回总部？为什么这么急？去年让你和艾文一起回你都拒绝了，是不是你和刁志勇闹翻了？”

田青发出一连串质疑后，李堃很平静地说：“这事我也是刚接到通知，一会儿刁志勇会给你打电话让你回公司的，我现在吸烟室，不方便多说，先挂了。”听到嘟嘟的挂断声音后，田青不解地收起了电话，怎么也捉摸不透李堃语无伦次的话，本来是要回家的，看来现在要变方向了。

北京的周二下午五点钟，下班的高峰期如约而至，如李堃所料，销售部的总监刁志勇很快就来了电话：“田青，到北京了吧？”

田青温和地说：“是，我在回公司的路上。”

刁志勇随即说：“正好想让你来公司的，辛苦了。”

田青缓慢地说：“您客气，半小时到。”

刁志勇感觉到田青似乎已经知道了，便疑惑地问了一句：“你是不是已经知道了？”

田青故作疑态仍慢悠悠地说：“知道什么？”

“哦！”刁志勇沉吟了一下，“没事，回来再说。”

刁志勇啪地挂了电话，田青知道刁志勇在质疑什么，去年总部一个主管经理调李堃和艾文回去，艾文乐呵呵回总部企划部了，李堃却拒绝了，现在怎么突然说走就走呢？出租车还没到红绿灯就开始堵了，车上正播放着《北京欢迎你》，田青抱着双臂思索着，到底发生了什么事情呢？自己刚去沈阳出差几天，所有的精力基本上都耗在与客户的洽谈和吃喝应酬上，如果有事情，销售部的助理晓琳会第一个通风报信，海外部的程睿扬也会告诉自己，她们是不会暗藏秘密的！看来这事早就暗箱操作了，好你个李堃，口风挺紧的啊！唉，人言可

畏啊！出租车司机瞧了瞧田青紧抱的双臂：“小姐，您要是冷的话，我把空调开小点。”田青回过神，这才意识到自己抱着双臂呢。

田青笑笑把手臂放下：“没关系，我在思考问题。”

回到公司楼下，一进电梯，田青就碰到了经常去收送快递的山东小伙子小侯，正大箱小箱地提东西，小侯黝黑的脸上挤出两个浅浅的酒窝，笑着打招呼：“田小姐，又出差了？”

第一章 在劫难逃（2）

田青笑笑说："你好，小侯，我刚回来，你还挺忙的，这几天晒黑了！"

小侯憨憨地笑了："嘿嘿，黑点好，结实。"

田青点头微微一笑。

小侯用胳膊擦了一下头上的汗，突然想起了什么，说："田小姐，给你送了好几个快递在前台，别忘记拿！"

田青又冲他笑笑说："好，谢谢！"

小侯到十层下了，田青按了电梯继续，在电梯的镜子里，田青看到自己疲惫的脸，捋了捋头发束在胸前。

电梯门一开，入眼的就是磨砂玻璃板上一行醒目大字——"大安科技(中国)有限公司"。

两年前，大安科技（中国）有限公司就大张旗鼓地用二十亿收购了智天电子、广东新安电子、深圳恒电科技、奇拓机电、北京业兴科技、深圳立达科技、武汉安视、苏州鹏展等大型生产和工程公司，这是安防业内有史以来的一次最大规模的并购，同年，大安中国在纽约交易所上市。田青所在的立达科技，是最早的一批安防企业，被收购后，董事长梁显锋被任命为大安的高管，销售人员和技术人员等也随之并入了大安（中国），田青也在此时被录用为销售人员。

前台粤粤正在收拾东西准备下班，一个中年人正坐在休息区看着粤粤，田青笑着打了声招呼，中年人是粤粤的爸爸，每天这个时候他都会来接女儿下班。粤粤喜笑颜开地帮田青刷了卡把门推开，然后把一沓厚厚的快递塞给了她。

田青说了声谢谢就向自己的部门走去，庞大的办公室内，传来说话声、手机铃声、电话铃声、传真机声、大型复印机嗒嗒声，以及开关抽屉、翻资料、电脑、风扇以及各种交错杂乱的声音。这种声音在每天早上八点半重复响起，下午的六点半停止，同时也伴随着一批新

员工就职，一批老员工离职，反反复复，不同的脸，不同的声音，但这种工作方式和氛围从来都没有变过。

田青回到自己的座位上，虽然自己一个星期不在，但是桌子被保洁打扫得很干净，她看了看李堃，正在电脑键盘上敲着字的李堃也抬头看了一眼田青，随即又低下了头。田青明确地感觉到李堃离开的消息目前只有刁总监和自己知道，一个华北区的技术主力调走，竟然这么神秘。田青放下东西，简单整理了资料转身向刁志勇的办公室走去。

田青敲了两下门就进去了。

“辛苦，坐吧！”刁志勇很客气地一伸手，带着微微的笑容，但又很快冰冷地凝固起来。

田青笑笑坐下：“我先给您汇报一下我这几天跟客户的洽谈情况。”

刁志勇一摆手示意免了，接着很怨愤地说：“总部把李堃调回深圳，明天起程，我想凭你和李堃的关系应该先知道了。”

田青没应声，只是双眼看着眼前的刁志勇，刁志勇叹息着说：“真让我震惊！李堃好歹是我们华北区的技术主力，华北区啊！什么概念！不是一个超级市场需要一个电工那么简单！真不知道下一步该怎么应对北方这么大的市场技术难题，这事情太出乎我的预料了！”此刻的刁志勇气愤得快把牙齿咬碎，紧紧攥着拳头，满心的不悦都显露在脸上。

田青平和地说：“他调离，我更是吃惊不已！”

“哦？！”刁志勇诧异地看着田青。田青不知道刁志勇的意图，心里思量着刁志勇是真的怕失去一个主力，还是得意呢？公司上上下下都知道，刁总监和李堃就是暗里斗，确切地说刁志勇想摆布所有的人。同一批进公司的元老，刁志勇当了销售总监，李堃即便是技术部的老大，什么事情也要听刁志勇的，李堃现在走了没有对手了，岂不是更好，刁志勇何必演戏给自己呢？大家在一起共事也有两年了，谁

都知道刁志勇的秉性，开会的时候从来不争吵，只要私下在办公室商讨业务上的事，刁志勇和李堃就会劈头盖脸地指责对方，可是今天刁志勇一改往日的风格，也尤其的客套，让田青有些不安。

刁志勇一副很伤感的样子，叹口气说："晚上大家聚聚，给他送个行！"

田青点头。要说最失望的应该是田青，李堃和自己是老搭档，共事这么久谁也没有离开过谁，而且每一个季度数字都是可喜可贺的，平日里大家都说田青和李堃关系不一般，但他们自己心里最清楚，只是同事，像朋友一样的同事。而今这么大的事情，李堃说都没说一声，就突然要返回总部了，大安内部每一次风吹草动都是有来头的，自己要尽量保持沉默，俗话说"明枪易躲，暗箭难防。"

刁志勇一看，田青一句吃惊之后没有下文了，不想勉为其难。他看了看田青的此行相关报告和资料，点了点头说："这些事情你找技术部和研发部门沟通协商一下，看有没有妥善的解决方法。"刁志勇把资料还给田青，田青出了他的办公室，突然觉得有种惘然若失，这个报告对于刁志勇来说目前是无关紧要了。看得出刁志勇对李堃的调离也不那么轻松，或许有不为人知的一面，是什么田青也猜不透。

田青转身拐进海外部，轻轻走到程睿扬的身后，伸手拍了一下她。

程睿扬从大连外国语学院毕业后就到了北京，扎根安防业，在海外部做销售也有三年的光景了，她是唯一一个海外部跟随领导参加拉斯维加斯全球著名的美国国际保安产品展览会的销售人员，不仅业绩做得突出，人也出众，相貌好像一米七出头的个子，被客户称为最有感染力的女销售。

第一章 在劫难逃（3）

“Sweet，you come back?” 程睿扬站起来亲昵地拉着田青。

“业绩怎么样？”田青问了一句。

“唉！”程睿扬耸了耸肩膀无奈地说，“国外销量受金融危机影响越来越差，压力相当大，晚上我们一起吃饭消遣去？”

田青脱口而出：“有人请吃饭了。”

程睿扬纳闷地问：“嗯？”

“我们刁总监请。”

程睿扬冷笑地说：“太阳打哪边出的？”

“西边！”田青又认真地说，“李堃要走了！”

“啊？”程睿扬惊讶地看着田青。

田青一摆手示意程睿扬小点声，她在程睿扬的耳边耳语道：“调回总部了！”

程睿扬惊讶地点点头，又诡异地吐了吐舌头问：“舍不得？”

“都什么时候了，你还开玩笑。”田青瞥了程睿扬一眼。

程睿扬失望地说：“完了，彻底完了，我们‘三巨头’的称号就要解散了，想当初国内有你，海外有我，技术靠李堃，响当当地做着华北三巨头，这下算完了！”

田青看看她把食指竖在双唇上轻轻摇摇头，转身绕回自己的座位上。

下班前，晓琳转达了刁志勇的电话通知，开例会，大家伙都不高兴，一个个不情愿地往会议室里走，坐下后，刁志勇扫了扫大家的状态：“怎么？都不高兴是吧？”大家都你看看我，我看看你谁也不敢出大气，也不知道刁志勇犯什么毛病，说话就跟吃了火药一样。

“两件事要说，第一件事，本季度我们部门的业绩被高福的部门甩下去了，不用我给大家亮红灯吧，连萧洁的业绩都猛增，你们自己要心中有数，个别同志要抓紧出单！公司不白养人。第二件事，明天李

堃调离北京机构，回总部就任，不是每个人都有这样的机会，羡慕别人没有用，要干出来才行！”

刁志勇的第二件事在众人中引起了一阵骚动，大家伙都傻愣愣地互相看。

“恕我直言，我为此表示遗憾，这几年来，我和李堃的合作都是愉快的，互相协助至今，我想说我们整个部门都是和谐的，有力量的，没有人能击垮我们！”刁志勇激情地讲了几句话，环顾了一下自己的下属，大家这才开始参差不齐地响起掌声。

“今天晚上我请客，给李堃送行，会议结束。”刁志勇站起来高傲地一转身推门出去了，玻璃门摇晃了两下停在原来的位置，所有的人都开始七嘴八舌地一边盘问李堃一边走出会议室。

“行啊，李堃，口风够紧的啊！”江林略带嘲笑地说，“高升了啊，以后别忘了也罩着哥们儿点，有好机会也给咱打个电话，别重色轻友啊！”江林说完看看田青，田青知道这话分明有所指，当做没听见，把快递拆开一个个仔细地翻看。

李堃木讷的表情上多了一点憨笑：“我也不知道，是上边的工作安排。”大家又都看着田青，田青只是坐在自己的位子上，把资料放进抽屉，把钥匙抽出来顺手放进包里，大家一看，从田青那也看不出什么，就都嘀咕着回自己位子上收拾东西准备去餐厅吃送行饭。

系统集成二部总监办公室传来王优璇厉声厉色的责骂声，她正在呵斥她的助理，透过大玻璃每个人都看到她把手上的资料摔在了助理面前，这位大小姐的办公室从来都没有消停过，从她坐上这个总监的位置，助理已经换了两个，晓琳一边看一边说：“幸好我没做她的助理，否则死定了！”

旁边有人小声说了一句：“你现在也没好到哪去！”

晓琳瞥了一眼：“至少还没被踢出去。”

大家伙听完这句话不由得大笑起来。

下了班大家收拾后去打卡，下楼出大厦向饭店走去，程睿扬挎着田青的胳膊走在最后边，李堃回头看了看田青和程睿扬又迅速转回头在前边走，田青和程睿扬相互看看谁也没说话。

第一章 在劫难逃（4）

吃饭的包厢里热热闹闹地给李堃送行，江林掠过所有的同事，瞥着田青，心想李堃的走无疑是削弱田青的技术力量，后路断了，我看你还耀武扬威得了吗，你不是勤奋吗，我倒要好好折腾折腾你，我江林给你颜色的时候到了，等着瞧吧！新来的小业务和助理们一个劲地敬酒说“李堃高就了可别忘记兄弟姐妹们”，只有田青和刁志勇拿着手里的酒杯，手指在杯子上挪动，目光游离在酒桌之外，各有所思，李堃最后醉了，是被小业务摇晃着架上出租车的，关于他调离的事情也没有时间说清楚，明天就走了，而就在回来的这几个小时，他什么也没说，田青深深地叹了口气向大路走去。

明天是周六了，可以睡个好觉了，可是田青却失眠了，这是李堃突然调离造成的神经刺激，她摁了一下手机，看了看时间，已经到了凌晨，她索性开灯坐起来，打开电脑，随意地浏览着网页，打开邮箱，输入了密码，心一下怦怦地跳了起来，一封李堃今天下班前发给她的邮件赫然在目！内容大概是说：田青，抱歉没告诉你，有人早在一个月前就申请将我调回，作为朋友，我要告诉你，小心刁志勇和江林，不要硬碰硬，如果有可能的话，找个时机申请去别的部门吧，总裁秘书肖敏透露整合第二拨马上就到刁志勇部门了，你自己好自为之，多保重！

田青此时觉得更加惆怅了，沈阳一行的业务洽谈的很艰难，为了这笔订单自己已经使尽了浑身解数，万万没想到，第一个先拆自己后台的就是李堃，他走了，技术也就没了着落了。可是人往高处走，自己只是李堃的同事怎么能左右别人的选择呢，她坐在床上惴惴不安，公司定下了很大的任务，作为业务部的主力，她有些力不从心，而公司内部还总有突发事件，两个月前总部一张传真过来，一个部门就被砍掉了，一些人不情愿地被分到了子公司，一些人拿了补偿金另辟蹊径，大家都耳濡目染了一些事情，许多人就乱了方寸。所有的人都知

道今年一开始，大安中国在海外的股票急速下跌，如果国内没有业绩，用不了多久被砍头的也许就是自己。

如今的安防业，已今非昔比，产品的竞争已呈恶性循环状，一些企业争分夺秒的推陈出新，一些企业坐享其成等着OEM，就在同时，北京、深圳、广州、上海这样的一级城市，一夜之间不知道会有多少个安防销售公司成立，展开产品价格和服务的争夺战，这样的正面攻击对于立达就是一种威胁。一个在九十年代中期就引进国外技术研发生产的老企业走到今天，品牌的知名度和利润在一年年逐步下滑，自从去年被大安中国以高额收购后，经过了很长一段时间的结构调整才扭转局面，每一个在立达工作过的元老并到大安来都期待着公司加快步伐完善起来，田青仰在床上，把一本杂志翻来翻去，翻到自己疲惫地睡去。

第一章 在劫难逃（5）

太阳像个大灯笼挂在窗外的时候田青醒来了，她打开音响，翻开CD盒把一张贝多芬的专辑放进去，《G大调小提琴浪漫曲》《悲怆》《月光》《英雄》《命运》《欢乐颂》这些轻柔流畅的音乐向来是田青喜欢的感觉，从洗脸刷牙到吃早点接着洗衣服，整整一个上午这些轻柔舒缓的旋律就这样循环地回旋着，田青在房间里穿行着，从卫生间穿过卧室再到阳台，再从阳台穿过卧室返回到卫生间，阳台上挂满了衣服，这些衣服在不定的某个时间会随自己去另外一个城市，一些是在公共场合穿的，另外一些是很随便的休闲装，她哼着音乐挂上最后一件衣服之后痛快地伸了一个懒腰，端起一杯白开水大口咕噜咕噜地喝着。对于她来讲这样的日子是不多的，听音乐，收拾房间，下厨房，看书，这样生活对她来说好像很奢侈，也知道自己这个年纪还不是享受的时候。

门铃响了，从猫眼一看是物业公司的人，打开门，物业的人拿着工具箱说检查水表和煤气，物业公司的工作人员喋喋不休地说田青家里总是没人，田青说一直出差，物业的师傅直接进了厨房，查看了水表和煤气，像模像样地拧了拧，没什么问题，记事本上勾勾画画，最后让田青签了个字便离开了。

李堃打来电话大概是下午了，田青正在行业网站里搜资料。

“田青，在干吗？”

“我在网上看NBA比赛。”田青不知道为什么自己要撒谎装作很悠闲。

“哦，我刚下飞机，在大巴车上。”

“还顺利吧，没遇到气流吧？”

“还好，我睡着了。”

大概有近十秒钟的时间，两个人谁也不说话，一下子尴尬起来，最后还是田青说了：“李堃，你发的邮件我昨天晚上睡前看了，谢谢

你！”

“田青，你那些技术方案我暂时还会抽时间帮你做的，遗留的产品技术问题我会在这边申请尽快处理，但……嗯……你不要太忙了，公司变动大，别到头来你自己也觉得是挑土填井了。”

“嗯，我知道，多谢！”一说多谢田青突然觉得他们开始有些生疏了。

“好，那我先回去休息了！”

“好，保持联络！”

就这样不到一分钟的时间挂了电话，田青有些失落，思绪一下飘到了当初来公司的时候，那个时候业务部太忙，刁志勇只给大家介绍了自己的名字，没有详细地介绍同事，也只是给了田青一份内部联络电子表格，第一天，熟悉产品，第二天，就有问题出来了，问谁？只有技术部的人会，她就跑到了李堃的桌子边，很响亮地叫李堃的名字：“李堃，打扰一下，我想问你一些问题。”那天李堃很热情地帮助了田青，后来田青和李堃成了搭档，李堃说，堃这个字很少有人认识，它是个繁体字，可是田青叫得很响亮，不知道为什么打心眼里对田青就会另眼相看。李堃年过三十，学弱电出身，不爱言谈，长相不出众，平时说话慢腾腾，但人缘很好，公司上上下下都跟他不错，就连熟悉的客户也偶尔夸上他两句，如今他调离了，公司技术部没有主力了，田青觉得对自己这是个突然袭击，可是自己没有任何权利去干涉别人的事，只是心里空荡荡的。

田青给林沫打了个电话。

“田青，我在酒店陪客户吃饭，你等下我出来说。”林沫拿着手机到了门外。

田青看了看表：“都几点了，你还在酒店，是不是喝酒了？”

林沫含糊着说：“放心吧，没事，我吃了解酒的药，我们领导说了，这个客户搞不定，我今年奖金就没了。”

田青觉得林沫这是在玩命，训斥她说：“那也不能和自己身体过不去啊！”

林沫嘿嘿一笑：“没事，我再不多挣点，我喝西北风去啊！”林沫突然叹了一口气说：“今年股票跌幅太大，我的股全套牢了，当初如果我听你的，也许现在就不会这么拼命了。”

田青一听到股票的话题在耳外乱窜就不耐烦，本来还想和林沫絮叨一些关于公司的事儿，可是林沫像着了魔似的说着股市，估计没少喝，心里还是担忧了起来，毕竟两个人从高中到大学都住在一个宿舍，一同从中文系毕业，一同选择进入了IT业，林沫在软件圈里混得有头有脸，但几年耗下来人也憔悴了许多。

“林沫，你少喝点注意身体，我还有方案要做，先挂了。”

“好，青，回头我给你讲今天喝酒人家讲的笑话。”

“好好好，先挂了。”田青急不可待地挂了手机。

打开邮箱，逐个查看了一下邮件，公司的邮件重点标记，修改了一下，转发给业务助理晓琳，按照客户所提的需求把方案做好，虽然是轻车熟路但也耗费了两小时的时间，右肩膀的疼痛信号告诉她不得不停下来，田青伸了个懒腰，关上了电脑。

周日上午，田青赶往亚运村，她的前任老板曹微就在这幢楼里，每逢周末只要有时间，她都会来这里。保姆把她请进房间，她走到床前，眼前的曹微露出淡淡的笑容，田青一边讲自己身边发生的事，一边轻轻地按摩着曹微的胳膊，失语的曹微总是淡淡地冲她微笑，然后安静地睡去，看着她睡去，田青才轻轻地把她的手放回被子里，转身离开曹微的家。

第一章 在劫难逃（6）

刁志勇和江林坐在后海的小酒吧里，两个人慵懒地靠在沙发上，刁志勇一边吐着烟圈一边思考着公司上上下下的事情，江林则拿着酒杯眼睛直勾勾地看着酒吧里一扭一晃的时尚达人们，直到刁志勇踢了他一脚，他才转过头来。

刁志勇瞥了一眼江林："我让你出来可不是让你看她们的。"

江林嘿嘿笑了："我又不是你，家有仙妻，你说我听着！"

刁志勇皱了一下眉头："上边把李堃调走了，不会也把田青调走了吧？"

江林冷笑了一下："那不正好，省得你动手了。"

刁志勇冷冷地说："你懂什么？田青现在业绩还不错，一个人的业绩等于三个新人的业绩，她现在走了我们的整体业绩立刻下滑，那我们还不得全军覆没啊！"

江林不明白地问："你最近不是一直说想把田青踢出去吗？"

刁志勇点点头说："你说得没错，我是想让她消失，我说的是让她留下资源离开大安，给她找个替身来分她的资源，但是我可不希望她被派到总部去，你可要知道去了总部她可就发光了，那等于是骑在咱脖子上了。"

江林一挑大指说："高！我看你不如把她派到办事处去，那样她就可以独揽重任了，给她一个办事处负责人的头衔，这也能让上级领导看到你在提携她，这边的资源她也就甘愿奉献了。"

刁志勇却担忧地摇摇头："要是像你说的那么简单，我早就动手了，我相信我如果那样做的话，会有上层领导为她打抱不平的，田青进大安两年多了，虽然她还是一个普通的销售人员，但是她比任何人都努力，努力得让人生畏，她可以做一个非常漂亮的方案书，让客户青睐，她可以一个人拿下一个大订单，让所有同事都震惊，从她每个月的业绩表里分析，都能很清晰地看到，她十分谨慎地操作着自己的

进度，她善用失之东隅，收之桑榆，如果我们没有一个好的布局，是不能将她赶出去的。”

江林恍然大悟，不得不佩服刁志勇，点头说：“那就逼她上梁山，让她把所有的力气都使出来，关键时刻再断了她的后路，到时候她自己找不下去了，自然就会走了。”

刁志勇点头同意：“我也是这么想的，但是我们得随时应付可能出现的突发状况，像这次李堃走，我一点预感和预测都没有！”

江林担忧起来：“看来我们得早点下手了！”

刁志勇看着江林脸上露出的表情，心想只要江林能去侵扰田青，自己就能省一份力气去应付其他变幻莫测的变动。想着他宽敞明亮的办公室和销售人员给他捧回的订单，刁志勇一仰脖把半杯酒喝了进去，然后他大声地说：“这就是我要的味道！”

第一章 在劫难逃（7）

会议室所有人均到齐，但谁都不愿意离刁志勇更近一点，部门内部的平静只是一种掩饰，谁都感觉到了刁志勇的反常，他坐在会议桌的最中间，渐渐地沉下脸，一股浓浓的火药味近乎到要爆炸了，他把手上的业绩表颠来倒去地看了几遍，最后开始审视每一个人，从李堃被调走那一刻开始到现在，他所有的怒火都转变为一种带刺的语言，似乎要穿透在场的每一个人。

田青抑制着自己的情绪，今天的早会让她有些愤怒，刁志勇不仅仅是在吹毛求疵，而是在进一步地打压自己，自己掌控的范围内，天津代理商大吴的整体业绩一直保持得很好，内蒙古大客户郝建这两年订单也没少下，北京也有几家相对稳定的客户一直维护得很好，可惜刁志勇还是不依不饶地找碴。

田青忍着心里的不情愿，说："北京瑞科上个月的订单这几天就可以去签合同了，这笔订单进来，我的这个月业绩是没问题的，所以请刁总监放心。"

刁志勇严厉地追问："要把时间再紧缩一下，今天能签的决不能明天去签，一个月上二十几天班，刨去出差在路上，还有多少时间能利用上啊？"

田青知道刁志勇一向喜欢装腔作势，只好点头回答："我会尽快的！"

刁志勇目光凌厉地说："不行，要把几天变成今天，或者明天，后天要去其他的客户那。"

大家都沉默不语，田青一边听着一边摘下自己的手表，从左手移到右手上，这是她很久以来惯用的一种方式，改变手表的环境来改变自己的状态，扣紧后，她抬头看看刁志勇，这个人不值得自己去焦虑。

刁志勇轮番说完了之后，估计是有些累了，他干渴地喝了几口水，没有人驳斥他，他觉得自己的一番话都可以写进企业文化了。

频繁地开例会，大家伙有点吃不消，心里虽然不高兴，但是嘴上谁也不敢多说什么，刁志勇也愈变愈嚣张，人总是在椅子上晃来晃去，会议期间激动之处，还时不时拍两下桌子，以示督促大家积极工作提高业绩。他的话总是不会有更新，大家都觉得腻味，最后才把话题落到他身边正襟危坐的小伙子身上。

他叫修强，一直在办事处工作，调回北京接手技术部的事，修强简单作了自我介绍，也当着大家的面把一些自己的技术知识和案例简单阐述了一下，大家形式上鼓掌欢迎新同事。

田青发现业务江林一直在发信息，在桌子底下手就没停过，这小子来了业务部这么久了，单子没签几个，麻烦倒是没给大家伙少添，整天游手好闲的，据说是上边领导安排过来的关系户，刁志勇对他的业务从不苛求，但是他总是拖销售部的后腿。

例会结束后，田青走到修强面前："修强，认识一下，我叫田青，可能以后需要你协助的地方很多，希望我们合作愉快。"

修强站起来笑："田青，你真是贵人多忘事，你刚来公司那会儿在总部开会我们还一个组作产品上市前的讨论了呢。"

田青脸一红真想找个地缝钻进去，可是自己怎么也想不起来两年前的事："不好意思，那时候一心扑在培训上了，两年没见，我真认不出了。"

"你那时候不怎么说话，不过后来我听说你业绩做得不错的。"

"哪里啊，今年的业绩飞流直下，李堃离职后我更是四面楚歌。"

"别泄气，我全力支持。"

"那多谢啦！"

"你看你客气的，不过我可没有李堃能力强，有事我们大家一起扛吧。"

"李堃有他的长处，你有你的优点嘛。"

“不一样，听说你和李堃还有程睿扬是北京的‘铁三角’？”

“嗬，修强，你还门清，是不是来京报到都探听了？”

“你别介意啊！”

田青微笑不想再闲谈下去：“言重了，开工吧。”

两个人在会议室客气了几句才回到自己的座位上。

中午吃饭，田青没什么胃口，程睿扬问了一句：“干吗愁眉苦脸的？是不是因为今天会上刁志勇说了几句就吃不下了，他说的话，你就当空气就行了，还真往心里去。”

田青摇摇头说：“这些办公室政治我从来都不感兴趣，躲得越远越好，被这些事情纠缠进去的人有几个能作出好成绩的。”

程睿扬瞥了她一眼：“我有个好办法，你去高福的部门，你和萧洁交换啊，从一开始你们就阴差阳错了，要我看高福和刁志勇一准乐意这样，再说高福对你印象不错，刁志勇又喜欢萧洁任他摆布。”

田青拿着勺子在饭盒上敲了两下：“喂，小姐，你做白日梦呢，看童话看多了，这可是公司，上上下下这么多人，你以为过家家呢！”

程睿扬咽了一口饭说：“这可不是我一个人说的，大家私底下都这么说，刁志勇现在极其反常，我看他好像要对你下手了，玩游戏也有玩够的时候，你不知道有人总在背后给刁志勇添油加醋，说他没把你驯服！”

“什么叫把我驯服啊，你看我什么时候违反公司章程了，我什么时候不服从他指示了，只是你们这些人没事以讹传讹。”

程睿扬看田青不高兴只好说：“现在形势越来越不对头，你可要看大局，真要是刁志勇摆你一刀，可不好翻身，刁志勇可真是没白姓刁，哪个不是被他咔咔了。”

田青看了一眼程睿扬那架势，觉得别扭：“放心吧，如果你换种思维方式去想就没那么恶劣了，他一个人完不成任务，得有我们垫着吧，一个绳拴的蚂蚱，谁也跑不了。”

程睿扬白了一眼田青：“算你聪明想到了，他现在估计还没找到合适的人呢，所以你暂时处于安全状态。”

田青撇撇嘴嘿嘿笑了。

第一章 在劫难逃（8）

李堃刚刚调走，田青就忙了两天北京瑞科公司的订单，瑞科的总工张永东来了一个电话，让田青尽快把技术方案发过去，本来按计划敲定是订大安的产品，这两天内部作了调整，公司加开了一个研讨会，要通过招标的形式重新定义采购，田青一听就明白了，一定是半路杀出了一个程咬金，但是没有得心应手的技术搭档心里有点没底，还不知道公司会派谁和自己跟进，眼下也只能死猪不怕开水烫了。整理了一上午的方案书，累得头晕眼花，连口水都没顾上喝，晓琳按照刁志勇的指令，通知大家下午开会，每天这样频繁的开会，让田青似乎有点吃不消了。

前台粤粤打来电话说有客户找，田青让粤粤把客户请到接待室，自己稍后便来。田青赶紧收拾了一下，便往接待室走，心想谁呢，也不打个电话就直接来了，走到近前透过大玻璃，看到了天津的代理商大吴正襟危坐地等她，田青微笑着走了进去。

田青和大吴友好地握握手，开口问："吴总，怎么不说一声就过来了？"

"看，又叫吴总，就叫大吴，我去和另外一家公司谈代理产品的事，顺便过来看看。"大吴笑笑。

"哦？打算加产品了？"

"嗯，有这种想法，不能光靠一种产品，现在人多费用高，加产品等于是把公司规模扩大。"

"这是件好事，可别有新产品我们产品销量就消减了。"田青开玩笑道，"我还指望您呢！"

大吴笑道："哪会呢，我这不是顺路过来看看你。"

田青嫣然一笑："那多谢。"

"中午一起吃饭吧，我做东。"

田青笑着委婉地拒绝说："不了，我明天要赶去投标，下午还要开会，李堃被调总部了，我这忙得一团糟。"

"哦！那也成，我下午去个软件公司转转。"

田青马上想到了林沫所在的公司："吴总不介意的话，我给你写两个公司，您可以去考察一下。"田青仔细观察了一下大吴，他正有所期待地看着田青，田青迅速地拿起笔，写下了林沫所在的公司和电话，交给了大吴。

大吴拿在手上说："多谢了，这个给你的！"大吴一转身把一个盒子递过来。

田青赶紧推辞说："吴总您客气，谢谢你的好意，礼物我万万不能收，你做我们公司的代理我们是互利双赢的。"

大吴死活不肯，非要田青收着，又把东西推给田青："田青，这是我们私人交情，我在天津做代理你上下安排，也挺辛苦的，这是我个人感谢你。"

田青边谢边推开礼物："吴总，你看，我们是做安防的，你看看公司到处是监控，这东西我收了就等于进了黑名单。"

大吴一听这话，抬头四外看了一下，知道自己犯了一个低级错误，大安中国的整个楼层里到处都是监控设施，本来这是作为样品给客户看的，但是也同时成了监控每个员工的眼睛，大吴只好收回了物品。

田青热情地把大吴送到了前台接待厅，转身回到自己的座位上，继续自己的工作，没过几分钟，前台粤粤打电话过来，说刚才那位先生把一个盒子留在了前台让转交给田青，田青答应了一声说下班前会把盒子拿走，看来这礼自己是没法拒绝了。

中午休息，程睿扬叫田青吃饭，田青也是饿坏了，简单收拾了一下就匆匆下楼，程睿扬喋喋不休地叨咕着一个南美洲客户的麻烦事，中午食堂排起了长队，看着自己前面还有几十个人，只能一步一步地往前蹭了。

好不容易排上了队，程睿扬四下看了看，没有空位子就和别人拼桌吧，说着就奔一个戴眼镜的男孩子走过去："帅哥，这有人吗？"田青在后面忍不住想笑，那个正闷头吃饭的男孩子抬头看看程睿扬说："没人！"程睿扬冲田青使个眼色，田青走过来和程睿扬一起坐下，那男孩子吃得更快了，很快吃完后，喝了两口汤，站起身端着餐具就走了。等他走了好远，程睿扬忍不住笑了，田青瞥了她一眼说："你瞧你把人吓的。"

"哈哈，我又不是魔鬼。"

正说笑着，销售一部的总监高福坐下来说："两位美女在讲什么笑话听？"

程睿扬忍不住笑说："刚没位子，这有一个戴眼镜的男孩子，我们俩一坐过来他就紧张，几下吃完就走了，田青说吓着人家啦。"

高福哈哈大笑道："人家是看你们太漂亮，紧张的。"

高福看了一眼田青："田青，你最近挺忙的吧？"

田青点点头说："嗯，但是结果都很一般，甚至还有颗粒无收的，这个季度十分的反常，付出和回报的反差特别大。"

高福安慰地说："今年可能形势稍微差一点，不过也没关系，你们本来就占有一定的市场，稳固好关系，再建立新的市场，应该问题不大。"

田青点头冲高福笑笑："嗯，一直都没松气，有时间我多向您学习一下技巧，还望您多多指教呢。"

第一章 在劫难逃（9）

高福一笑："指教谈不上，出出招倒是举手之劳。"

田青听高福说话觉得舒服多了，同样是销售总监，刁志勇就没这份风度，说起话来特别难听，每天跟敢死队一样，非把销售部搞得乌烟瘴气他才得意，要是自己在高福的手下，也许会过得轻松点，田青想着就看到了刁志勇在不远处的餐桌上，刁志勇看起来比往常还高兴了几分呢，李堃走了他心里少了一个负担，当然得高兴。

程睿扬喋喋不休地说餐厅的饭没有以前好吃了，鸡腿那么小，田青说你不知道要奥运了，物价都在猛涨呢，高福说没错，到了奥运的时候我们只能吃白菜了，几个人说说笑笑吃过午饭。

上楼的空当刁志勇抢前一步问田青："瑞科的订单这两天签下来应该没问题吧？"

田青想了想："好像没多大问题，按惯例是暗标，瑞科的总工和我们的合作还比较稳定，他比较看好我们的产品和服务。"

"那就好，这个月完成任务我们就不用上黑榜单了。"刁志勇又说，"你现在是占据有利地形将敌人彻底消灭了，抽时间也带带新人，把他们培养的像你一样强势。"

田青笑笑："看您说的，我不胜此任，还是您最合适。"田青心想刁志勇你天天就盯着我，新队伍不好好培养，推给别人，向来我出了成绩你既高兴也不高兴，高兴的是大家一起完成了任务，奖金鼓励你拿现成的；不高兴的是我出了订单，怕气势压过你。不过，一起共事了这么久，田青也懒得理这些内耗的事情了，田青回到自己的座位上，习惯地去摸鼠标，发现位置错了，突然有种不祥的预感，感觉有人动了自己的电脑，打开看了看，看到投标文件没什么变化，心想自己是多虑了吧。

没过一会儿，田青收到瑞科公司张永东发来的消息，说明天要投的底价被人泄露了，必须碰一下商量对策，田青直冒冷汗，看来自己

的电脑是真的有人动过了，一下就想到了江林，但是没有证据，现在最紧要的是重新修改方案，田青装作什么都不知道回了信息说：“晚九点前搞定”，张永东很快又回复：“抓紧。”田青若无其事地离开座位从卫生间绕到监控室后台，敲了一下门。

田青看看监控室就快捷（外号）一个人在，只好直说了。

“快捷，帮我看下中午谁动我电脑了。”

快捷狐疑地看了看田青应了声“好。”

快捷迅速地查看了监控录像，就是中午，江林曾到过田青的桌边，操纵了田青的电脑，田青眼看着他将U盘插在自己电脑上复制了自己的资料，田青顿时就气了，憋着一肚子火看完了录像，快捷说了句：“以后你小心点，这小子老在办公区里动东西，我这都录过好几个他的污点了。”

田青点点头说：“谢谢啊，快捷。”

“客气了不是，有事说话，刻张盘给你留个底，需要证据的时候过来拿。”快捷塞了张盘到光驱里，挪动鼠标把录像复制到光盘，放进抽屉。

田青万分感谢地离开了控制室，又从卫生间绕回自己的座位上，心里有事还要装着若无其事地上网看资料，只是不停地看着表，希望能快点转，这些方案也只能回家去整理了，TM跳出一个对话框，程睿扬说：“去哪了，正找你呢。”

田青回复：“什么事情？”

程睿扬说：“运营板块的天津部门又被砍掉了，刚听说的。”

田青惊讶道：“暴风雨又卷土重来了。”

程睿扬说：“我这个月任务还没完成呢！！！你怎么样？”

“一样，再使把劲。”

“刁志勇任务也没完成，有他垫底呢。”

“那就等着老大挨个收拾吧。”

田青关了电脑，想起了那天的NBA比赛姚明歇了，火箭输球，主场败给小牛，麦蒂养伤的一场，火箭被封杀，又是主场告负。冥冥之中，田青觉得好像到自己的末日了，李堃走了之后自己单枪匹马上阵，明天会什么样呢？自己在北京飘摇不定，工作上总会出现大大小小的意外，看似波澜不惊，其实只有自己知晓其间的惶恐不安，猛然间，一种焦躁的心绪从深处涌了上来。

田青和张永东约好了地点，两个人匆忙往过赶，张永东从车里一出来，看到田青就直奔主题："我想了一个办法，明天的招标会，每个公司的技术和销售人员只给十分钟讲述，现在内部管理很紧，我也不能在面上太保护你们，这样以后我也没法在瑞科了！"

田青点点头："十分钟足够了，我掐头去尾留中间，徐总那您还是多说些好话，毕竟瑞科和大安合作两年了，没有出现过任何问题，我现在担心的是价格问题，说实话大安已经不能再从价格上让步了！"

张永东看着田青："你所担心的正是我所说的重点，价格是关键！如果对方在价格上作出让步，那么你们就很危险了！"

田青的大脑迅速地转起来，心想难道这是张永东的圈套，为了让大安在价格上让步而采取的措施，如果真的允诺，那么这事还要去上边申请，如果不让步，那么自己就将订单拱手相让了，田青皱了皱眉头，看着张永东许久才说："张总工，你一向神通广大，徐总的工作就烦劳您了，如果大安能作出让步，不用等到今天，既然您说了，我还是要回去再争取一下。"

第一章 在劫难逃（10）

张永东听田青说到这里，点了点头说："因为已经泄底了，现在也不是较量的时候，先回去准备吧！有事随时跟我联系！"

田青点头答应，张永东拉开车门上了车，掉转方向盘离开，田青看他消失在自己的视线里，这才转身，开始思考，这个程咬金是谁？为什么张永东还有所保留，如果刚才自己问出来，或许就百分百胜出了，但是张永东却没说，难道他有把握把这个订单还是给自己的。

回到家，田青什么也顾不上，换了衣服就打开笔记本电脑，一路上想好的新方案已经在脑子里，一边咬牙切齿一边又得平心静气地把方案改好，心想你江林要不是领导安排过来的人，今天我就给你和盘托出了，就算是闹翻了，自己在公司这么久了也是功大于过的，但又想想还是工作要紧，先把东西整理完再发火吧！就这样田青一直在电脑前认真地思索、修改，直到把方案弄完毕，然后发信息给张永东："完毕"，张永东回复："好。"

时针已指向了晚上九点多，田青的肚子已开始咕噜噜地响，她站起来伸了个懒腰进了厨房，她需要做点好吃的来犒劳自己，遇到今天的事情虽然很意外，但在职场上可能算是意料之中的事。

第二天一大早田青提早了半个钟头穿戴整齐，化了一点淡妆，迅速赶到公司，打印了所有的东西，仔细检查无误后才装进牛皮纸袋，坐下来等技术修强。修强满头大汗地进了办公室，一个劲地说抱歉，说等电梯等了十分钟，田青笑笑说没关系，收拾完东西两个人下楼，拦车直奔瑞科公司。路上田青把方案的详情又细说了一遍，直到确认把重点理清了。

虽然是走过场，但田青还有其他的目的，想看看对方的真面目，到底是一个什么样的人，让江林做卧底翘自己的单。没想到，一下车就碰了个正着，是三北的销售总监顾中国。田青这两年与顾中国交手，已经有两三次了，三北科技规模不大，但是业绩每年以百分之三

十的速度在增长，拿到了大品牌代理权，现在已经有了很成熟的市场。田青举棋不定，输赢就在自己的方案上，通过昨天晚上的修改，已经是销售部的最低权限了，成不成就看老天爷帮不帮自己了。即使今天投了标也要三天后出结果，这三天的等待才是最摧残人的。

田青走在修强后边扯了扯修强衣服，使了使眼神，修强朝田青的视线看去，低下头听田青耳语："昨天江林泄了我的标底，估计就是给三北了，我和顾中国交过手。"修强点点头小声说："靠你的方案了，技术我全力配合。"田青点点头和修强紧跟其后进了大楼。

各自就位，田青看看张永东，没有太多的眼神交流，又打量了一下瑞科内部在座的几个人，其中一个正和顾中国用眼神在交流，足有十秒钟的时间，田青猜他就是和顾中国有密切关系的人，看来瑞科公司现在也是兵分两路了，只能等张永东改变局势了。田青很明白，顾中国不会放过自己的。此时，顾中国对自己的方案一清二楚，而自己却一点也不知道对方的信息，在这个行业里，有时候也要天公作美，出现一点问题，客户都会有所倾斜，田青此时无法预测今天的结果，但是她始终在内心告诉自己，以最好的状态来展示自己，不让对方有机可乘。

三北的顾中国目光到了田青这，田青冲对方笑了笑。人到齐后，张永东的助理把茶水上好，拉下百叶窗，关了灯，把"请勿打扰"的牌挂上，啪，打开三方各自的PPT资料，冲大家点头示意可以开始了。

首先是由三北的顾中国介绍自己公司的产品，好一个口若悬河的推介，等他讲完三北的技术也讲解了针对此次项目作的技术方案，三北的人讲完张永东点头。接下来是大安公司，田青不慌不忙地有针对性地介绍大安产品的价值，简单扼要，有条有理，连三北的顾中国都暗自点头，然后修强紧跟其后作了讲解，张永东点头，再接下来是另外一个公司的，也是同样地各说所长，张永东依旧点头，虽然大家看似很平静，但是每个人都在心里暗暗记着对方的产品特点。大约一个半小时的时间，三方产品推介完毕。

张永东在主座上接过三家的方案，点头看了看收好：

“谢谢三家厂商的大力支持，资料我先收着，下午徐总回来我们针对报上来的方案商议，三天后通知大家，再次感谢。”

简单结束了产品推介，田青和张永东道别，张永东只是朝她礼节性地点了点头，田青明白只有一个字：“等。”

第一章 在劫难逃（11）

出门的时候修强皱了皱眉：“田青，有把握吗？”

田青看了看修强：“怎么了？你看出什么了？”

修强摇摇头：“觉得这些人好有心计，觉得……”话又咽了回去。

田青微微一笑：“这两年多，我和李堃经常这样来到客户的公司，遇上形形色色的人和事，静观其变吧。”

修强看看田青：“张永东旁边坐的那个人皮笑肉不笑的，我讲技术的时候看他我直发毛。”

田青乐了：“就为这个？”

“嗯，觉得势头不太对，虽说张永东从你手上下了不少单，但毕竟瑞科不是张永东当家，话说回来有利可图的事肯定有人惦记着，就像江林背后捅你一刀，也是同样的。”

“我一直防着江林。”田青点头，“不过刚才我们离开的时候，张永东冲我点了点头，我们就回去等结果吧。”

修强点头和田青一起打车赶回公司，一坐下，田青就飞快地把今天的事情从头到尾整理一遍，然后给张永东的助理小谢打了一个电话，问今天上午坐在张永东边上的领导是谁，小谢直言不讳地告诉田青，是公司刚刚上任的一个项目经理，和张永东因为项目上的事有纷争，不过小谢告诉田青，徐总本人还是比较信任张永东的，听到这田青的心稍微踏实了一些。挂了电话田青想到了其他两家公司今天所述的重点，然后快速在记事本上记录下来了。

下午田青接到沈阳方面的电话，行程耗了一个星期的单子夭折了，田青叹了口气，虽说胜败乃兵家常事，但是这次颗粒无收也让她很失望，总觉得自己没把工作摸透，现在不光是自己心里过不去，在刁志勇那边也不好看，交一张白纸，就等于是当着他的面抽自己嘴巴。

李堃又来电话了，如果田青没记错，这是李堃走后的第二个电话，在接起电话之前，她的内心是复杂的，两年来，她与李堃每天都会为工作上的事相互关照对方，甚至在李堃夜里加班时，田青都会叫外卖给李堃，而如今却变得那么生疏。

李堃在电话那头平和地笑笑："田青，工作怎样？还顺利吗？怎么最近都不找我帮忙了，修强去了就忘记我这个搭档了！"

田青听到李堃的玩笑话，似乎有些笑不起来："看你说的，照你这么说，我见异思迁了！你走了之后我这一团糟，沈阳的那个单子，你我做了那么多工作最后付诸东流了，我都不好意思和你汇报了！"

李堃依旧笑笑，最后沉吟地说："田青，我知道你还拿我当朋友，我在总部最多留一个月的时间，这个期间我要全力整理一些有用的东西，你如果需要帮忙就尽管说，至于这段时间我的计划以后我会告诉你！"

田青愣了一下，笑着问："别卖关子了，搞得跟特务一样，你要是拿我当朋友，你就说出来，别让我在这瞎寻思！"

李堃没吭声，田青这才意识到他不是开玩笑："好吧，等你想说的时候，你就告诉我，怎么感觉势头越来越不对劲呢，我现在忙得脚打后脑勺，不知道是我多想，还是有人想斩尽杀绝，我想过很多可能性的场景，一种特别不好的感觉让我不安！"

李堃听田青说完，笑了笑说："你旁边还有别人吧，不方便就不要说了，不说我大概也知道你所指，以后你凡事小心江林和刁志勇，他们算计你又不是一朝一夕了，你把你自己的核心市场守住就行了！你手上的一些小单子别压了，近期都放出来吧！"

李堃顿了顿又说："估计刁志勇下决心铲除你了，我听说他从外面挖人呢，但是他的计划很快就会被终止的，或许最后他才是粉身碎骨的那一个，他会为他自己作的最愚蠢的计划承担代价的！"

田青听完李堃说的话，心里有一丝冰冷，李堃的话里到底隐含了什么，不挑明，却极力地想表达他内心的想法，而且李堃现在的姿态

和从前也大不相同，这到底中间出了什么差错呢，不管怎样还是注意一些为好，李堃是不会害自己的。挂了电话后，田青在记事本上把沈阳一行用红色笔圈了一下打了个叉，合上记事本后，又陷入了深沉地思考，直到助理晓琳在自己身后站了好一会儿才察觉，田青回过头，晓琳正歪着头凝视地看着她。

“田青，我刚才叫了你两声。”

“嗯？”田青醒过神，“叫我了？”

“是啊。”晓琳疑惑地说，“你的快递和文件帮你整理好了。”

田青接过晓琳手里厚厚的一沓资料：“谢谢！”

晓琳抱着另外一沓资料朝刁志勇的办公室走去。

快下班时，田青意外接到三北顾中国的电话，为了避免别人听到电话内容，田青绕道去了会议室。顾中国先是很客气，随后就直截了当说：“田青，如果我们的待遇比大安高出一倍，你是否愿意过来？”

第一章 在劫难逃（12）

田青愣住了，但是没有回答，顾中国继续说：“我不知道为什么你总把我打得落花流水，如果你站在我这边可能就没这样的感觉了，我有个很好的想法，如果有更好的产品和更好的薪酬，对你来说不是更好。这一点，三北公司全具备了，不知道田青你，可否考虑一下我的盛情邀请？”

田青皱了皱眉，顾中国直接叫自己田青，而不像往常一样称呼田小姐，还真把自己不当外人了，田青客气地说：“谢谢您的盛情邀请，我暂时还没有这个想法。”

“那就是说暂时不考虑，但不代表将来的想法，那我等你消息，随时欢迎你加入三北，我已经吩咐我的助理将给你的条件发送到你的邮箱。”顾中国又说：“我希望我们成为合作者，而不是我碰到你的时候我们还是敌人。”

田青摇摇头笑了，客气地挂上了电话，从任何一个角度来看，三北的邀请都具备比大安更好的条件，出来这么多年，还不是为了更好地发展，而钱和荣誉就是人生的价值最直接的体现。离开这里固然好，既不用受刁志勇的气，也不会遭萧洁和江林的暗算，但是自己不能走，走了就对不起罗培安，虽然没有人知道自己是他带进来的。想到这，田青的心沉下来了，很显然，她只能是顾中国的敌人，而非合作者。

田青打开邮箱，一封署名三北公司未读邮件跳入眼帘，她并不好奇，也没有去查看，只是淡淡地笑了，用鼠标轻轻勾选，直接删除了。

晓琳歪着头，仔细端详着王优璇的新装，直到她走进办公室，禁不住说：“连背影看上去都那么神采飞扬的，唉，为什么喜鹊总是站在别人的枝头呢？”

田青笑着看了她一眼：“怎么，改行当诗人啊？”

晓琳呵呵笑了，凑过来问田青：“瑞科的单没问题吧？签了请客啊。”

田青笑笑：“还不知道，签不签单我都请客，这几天你全帮我处理事情了。”

晓琳诡笑：“嘿嘿，没关系，有饭醉就好。”

田青纳闷地想了想：“什么犯罪？”

晓琳哈哈笑了：“老土，这么流行的网络语言你都不知道，此‘饭醉’非彼‘犯罪’。”晓琳在草纸上拿笔写了出来。

田青哑然：“这什么时代啊，开工干活。”

听到的同事也跟着笑了。

刁志勇下午一回来就没有好脸色，先是铁青着脸让晓琳通知开会，晓琳眼看着刁志勇把本周的业绩表狠狠地摔在桌上，连大气都没敢出，端着刁志勇的茶杯以最快的速度逃出他的办公室。

会上，包括海外部在内的所有销售人员都汇报了自己的本周工作业绩，刁志勇沉着脸，左手握着晓琳给他泡好的茶，右手在自己的记事本上迅速地记着，等所有人的汇报结束，刁志勇把自己手上的资料向前一推：“这个季度的任务能完成吗？嗯？”他扫视着每一个人。

“很难。”田青如实回答。

程睿扬插言道：“海外市场现在越来越艰难，我所负责的东欧现在经济危机很严重，所以我保证不了数字的推进。”

“那你们的业绩要我去完成吗？嗯？”刁志勇怒目圆睁，极其恼怒。

“刁总监，您这是什么意思啊，我是如实地禀报我们现在的工作进度，国外的形势人所共知，我们又左右不了一个国家的经济形势，您如果这样逼我们，这不是赶尽杀绝吗！”程睿扬很不高兴地驳斥了刁志勇。

刁志勇看了看程睿扬，把想说的话咽了下去，程睿扬是整个公司最不服管教的，因为她的业绩一直很突出，梁显锋就很赏识她，护着

她，很少人敢冒犯她，刁志勇索性一转头，把矛头指向了田青：“田青，你的情况呢！”

“我现在着手做的事情就是把成熟的市场守住，攻入新的市场，把新市场做起来，但是……”田青顿了顿又说，“以我们公司现在产品的更新缓慢状态，打开新市场很艰难，据我了解，包括三北、康华在内的几家公司已经不断出新，而且他们的新产品，会逐渐地压制我们，以我们现在的力量也很难用增长百分点来计划未来。”

第一章 在劫难逃（13）

刁志勇立刻打断了田青的话："用别人的新产品说事来掩盖自己业绩低下，你在哄三岁小孩子吗？公司产品让你为难了是吗？那别的部门的人为什么能有那么好的成绩，你作何解释？在座的每一个元老，你们是不是觉得翅膀硬了！我不让你们立什么军令状，但是你们最好给我记清楚了，公司不是我的，但是我有权利去执行部门的所有事情，我现在不需要任何解释，只有数字才能替你们说话，如果下个星期业绩还是如此可怜，你们就不用坐在这和我谈什么理由，我知道你们擅长用语言来征服别人，那只是客户，别忘了，是公司培养了你们，用同样的手法回击自己的师傅，岂不是太愚蠢。"

田青越听越不舒服，这分明就是在指责自己："刁总监，您有话直说吧，何必拐弯抹角呢？是您让我说的，目前的现状就是这样，现在您又反击我，作为您的部下我一直遵从您的一切指示，可是您这样说，太苛刻了。"

"苛刻？你别忘了，这是公司，不是自己家，在成绩面前无情意可讲，我早就想说了，你虽然是公司的元老，但是你的销售技能还没修炼到无人能比的地步，做市场靠的是实力，不是靠技术或者其他辅助成就的。"

江林在听完刁志勇说的话之后冷笑了一声，这一笑气坏了正忍着怒火的程睿扬。

程睿扬突然提高了嗓音说："你这样说话就不怕良心不安吗？我今天说完话，明天可以给你交辞职报告，我不在乎的，但是我要告诉你，我们手中的客户都是苦心经营出来的，我们之所以在公司卖命，不仅仅为公司，更多地是为了自己的发展，既然是为自己，就会全心全意，我真是佩服您，扯着田青不放，这是为什么啊？要么您就痛快一次，您不喜欢的人一次性全部干掉，换成自己的人，一是听话，二是落个心安，何必每天心都悬着呢？不是我程睿扬今天不尊敬你这个

当领导的，就冲你刚才说田青的话，你这分明就暴露了你的嫉妒心。好了，是斩是奏您自己决定吧，最好把我说的不恭之话全部报给上级，要不解不了您心头之恨。”程睿扬说完，拿起记事本，离开了会议室。

程睿扬离开后，会议室的气氛一下变得尴尬起来了，所有的人都面面相觑，不敢再发言，江林把头低得更低了，晓琳小心地看着刁志勇的表情，脸色极其难看，一会绿一会黑。

田青此时脸已经红到了脖子根，站起身说：“抱歉，刁总，今天的事情我很抱歉，我约了客户电话联络，先走一步。”

刁志勇面无表情什么也没说，看着田青离开会议室。按说田青和刁志勇这样的小摩擦不止一回了，但是今天程睿扬一番话说得有点过了，低头不见抬头见，以后共事多尴尬啊！

出了会议室，田青就开始搜索程睿扬的影子，但是扫了半天也没看到程睿扬，忍不住拿出电话给程睿扬拨了过去，程睿扬说自己在大厦的咖啡厅呢，田青扑哧笑了，随后出了办公区，下楼去找程睿扬。

田青一坐下便说：“你这样是不是闯祸了？本来就没你什么事情，现在你把他搞火了，我们谁都没有好下场。”

程睿扬咽下一口咖啡，急赤白脸地说：“我倒要看看他能把我怎么着，我就不信他在业绩低迷的时候能把我赶走，谅他也不会那么傻，我走了，海外市场的任务谁帮他完成，他更不敢把你怎么着，你的业绩还要给他撑榜单呢，怎么？你怕了？”

田青听完这句话，之前所有的担忧都放下了：“睿扬，之前你还说小心点，怕刁志勇冲我下手，结果你先和他翻脸了，没看出来，你还有这么深远的想法呢，看来刁志勇是不能把我们怎样了，但是你不觉得你今天说过头了吗，这样以后大家怎么共事啊。”

“我就是生气，刁志勇口口声声说业绩不好，还留那么个江林在部门拖后腿，他哪天出去拜访客户了，就算出去，谁能知道是出去鬼混

了，或是回家睡大觉了，大安的士气越来越差了，没有一个好的统治者，早晚要沦亡的。”

田青接过服务员送上来的咖啡，搅拌了两下，放到嘴边喝了两口，没有接程睿扬的话茬说下去，她不想参与这事。自古以来，没有哪个公司不是这样的，总要有不完善的地方去体现一些闪光点，眼下自己的重点要放在业绩上，在大安这样的公司无论你多么的好，没有业绩，也只能闭嘴。

田青接着说：“其实根本不用你大动干戈，一件事就能让刁志勇无话可说，江林前几天把我的方案给三北的顾中国了，我差点就揭穿了，关键时刻还是忍住了。”田青指了指自己的心。

第一章 在劫难逃（14）

程睿扬疑惑地问："这样一个害群之马，你打算既往不咎了？"

田青淡定地笑了笑说："快捷给我拷贝了监控录像，又能怎么样呢，如果换是别人我们的刁总监会杀一儆百，可是江林呢，他会吗？他才不会为了一个田青去得罪上头，人家现在稳坐江山，想了想先放放吧！我今天在会议室一直想，我是不是要和盘托出，但是我真怕给自己判了死刑。"

程睿扬气狠狠地骂了一句："妈的，什么东西，一定会遭报应的。"

田青看看她抿嘴笑了："我去一趟瑞科，下班前赶不回来，我真担心你气不消一会儿上去和他闹翻了。"

程睿扬摇摇头："我程睿扬虽然不是大丈夫，但是我做人还是比他大气，你去忙你的吧。"程睿扬挥了挥手，田青站起身离开了咖啡厅直奔瑞科。

张永东见到田青很意外，眉开眼笑地问："你怎么没打个电话就过来了？"

田青撒了一个谎说："从别的客户那回来，顺便过来问问情况。"

张永东打量了一下田青，点点头说："徐总还没定下来，有我在呢，你先回去等我消息吧。"

田青微微一笑："那好吧，我等您消息。"

田青从瑞科出来，也没从张永东的态度里看出什么，但是他肯定还是保自己的，既然这样也只能等了，如果三北要采取其他措施，张永东一定会及时和自己联系的，但是田青明显地感觉到张永东也有压力，估计是和那个新上任的项目经理有关，田青一路寻思着走出瑞科，这个时间如果回到公司也该下班了，只好先回家了。

刁志勇回到办公室，气就不打一处来，心想这还反了不成，程睿扬这个女人越来越嚣张了，老虎不发威把我当病猫了，真把自己当人

物了，今天让我刁志勇下不来台，明天我就让你十倍的给我还回来，他越想越生气，心想这都是因为田青，等着吧，我就给你好看。

刁志勇把江林叫到自己的办公室，江林倒是不客气，坐到刁志勇的对面，还给刁志勇递了一支烟过去，刁志勇看了一眼，心想你小子挣多少钱啊，抽这么好的烟，江林一个火又紧接着递过去，两人一会儿的工夫就把办公室搞得乌烟瘴气，刁志勇说："江林，看到了吧，这个田青得压压她了，她们有点放肆了！"

江林哼了一声："放心吧，我从来都没停下来给她找麻烦，这次我还把她的方案给三北了，对付女人根本就不用面上动口，稍微一动手脚，就能把她累死。"

刁志勇听完尤其的兴奋，至少江林帮自己出了口气。

晚上田青接到晓琳电话，说王优璇今天又把助理给骂哭了，好像是王优璇熬通宵做方案，要小助理全程陪着，小助理不满和王优璇提意见，结果被王优璇骂得猪狗不如。田青什么也没说，只是想了想，在大安的办公区里这样的事不是时有发生吗？领导都是睁一只眼闭一只眼，底下的人就更不用说了。在大安这个团队里，只要你能为公司谋取更大的利益，就没人敢动你半根汗毛。

对田青来说，一个又一个订单的诱惑力远远超过那些有趣的题外话，只要有时间她就会趴在那些行业相关的资料和书籍里。在她看来，行业的竞争越来越激烈，恐怕睡一觉醒来，很多事物就变了，所以她每天必须让自己更充实些。

瑞科张永东来了电话，说合同还是和田青签，田青把合同做好发给晓琳去盖章，看着晓琳走向办公室，总算松了口气。第三季度马上就要结束了，田青按照李堃所说把手上的一些订单都提前签下来了，业绩在部门里是居中偏上。

第一章 在劫难逃（15）

田青申请了招待费，打电话约了瑞科张永东晚上一起吃饭，张永东很爽快地答应了。长久以来田青已厌倦了这些老套的规矩，陪客户吃饭、唱歌，但又不得不这么做。按照惯例，田青还是拉上了程睿扬，怕席间有个什么闪失。

在大安和瑞科两家公司折中的地方，田青预订了一个房间，两个人提前到了订好的包间，田青点了一壶上好的毛尖，程睿扬看了看说一百二一壶，够黑的，早知道把我家的茶带来，服务员在旁边忍不住笑了。

约莫一刻钟的时间，张永东被服务员引到了包间，客套地握手后，田青给他介绍程睿扬，双方落座后，张永东忍不住笑了：

“田青，你们大安真是美女如云啊。”

田青客气道：“您过奖了。”

“哎，你看你们两位坐在我面前，没喝，我就醉了。”

程睿扬和田青赔笑：“多谢您夸奖。”

吃着饭聊着天，张永东说起了那天招标的事。

“田青，说句不好听的，你们大安管理不行，就这么一个单，你们的同事就把你给出卖了，这可不成。”

程睿扬接着话茬说：“张总工，您说得一点也没错，要依我就把事摆台面上说了，田青说可能江林一时糊涂，反正您还是用了我们的产品，这事就过了，谢谢您支持，来我敬您！”程睿扬拿起了酒杯。

张永东一看美女敬酒高兴，二话不说把酒杯拿起来一饮而尽，程睿扬又给满酒张罗着，还假惺惺地奉承着说：“张总工，您看您这发型真好，我今天一见到您就觉得很绅士，来，我代田青再敬您一杯。”

都说女人不经夸，男人也一样，张永东本来一双大眼睛笑得快成一条缝了，嘴里还念念有词：“程小姐爽快人，俗话说得好，头可断，发型不能乱，血可流，皮鞋不能不上油。”

三个人哈哈大笑。

田青一看酒也喝了好几杯了，差不多就行了，和张永东合作也不是一天两天了，田青借口上了趟卫生间，走出来拿出手机给程睿扬拨了一个电话："少喝点，量力而行，要不该麻烦了。"程睿扬含糊地说："好的，妈，我早点回去。"田青挂了电话又好气又好笑，心想我什么时候成你妈了，田青进了卫生间打开水龙头冲了两下手，又返回包间。

张永东喝得还来劲了："程小姐，你敬我三杯了，我回敬你，只要是以后有需要，我义不容辞地订大安的产品。"

"好，张总工，有您这句话，这酒我喝了。"程睿扬一仰脖把酒给喝了。

两人倒好，把田青搁在一边，有说有笑的，田青有点佩服程睿扬，她和林沫有很多相似的地方，在任何一个场合都能很真的表现，换是自己，只能踏踏实实的认真工作，在商业氛围极强的今天，酒文化是带动合作的一种良好形式，可是自己一直都是拿捏着不喝酒，客气，放不开，有好几次陪客户吃饭都吃得不热烈，这一点自己跟程睿扬比要甘拜下风。

田青想着，看了看表，已经不早了，张永东的脸挂着红，有点坐不稳的样子，看来是有点多了，田青在桌底下踹了一脚程睿扬，喊了声服务员，服务员进来："给我送三杯柠檬水。"服务员点头答应下去了。

张永东喝完了柠檬汁，头重脚轻地靠在了椅子上。

田青没想到这么一点酒张永东就醉了，看着张永东迷迷瞪瞪的样子田青有些头疼，看了看表，又看了看程睿扬，心想这个张永东也真是的，自己不能喝酒怎么还喝啊，自己还开个车出来，心里想着，田青眯着眼问了句："张总工，您知道回家的路吧？"

张永东点头。

田青看看程睿扬："驾照带了吗？"

程睿扬扬了扬嘴角：“带了。”

田青又担心地说：“你确定能开吗？”

程睿扬不屑地说：“上大学喝倒全班的程睿扬，开玩笑呢，给我个薄荷。”

田青迅速从包里拿出一盒薄荷糖，递给程睿扬一颗，提心吊胆地说：“这要是被警察逮到我们就全完了！”

程睿扬愤愤地嚷了一声：“喂喂喂，小姐，你别吓唬我。”

田青耸了耸肩膀又回头说：“张总工，我们送您回家，负责送到楼下。”

张永东点点头，田青喊了一声男服务生。

田青到前台付了账，男服务生使足了劲把张永东架起来，田青心想好在你只有一米七多，体重还没像猪，程睿扬在后边拿起自己的包，田青的包，还有张永东的公文包，和田青一起走到了餐厅外的停车处，程睿扬在张永东公文包里一伸手拿出车钥匙，按了一下开锁，朝声响的丰田车走过去，把包先扔进去，把后门打开，转回身帮田青把张永东拖进车，田青大口地喘着粗气，坐进车里。

第一章 在劫难逃（16）

程睿扬启动车，看了看挂在车里的小相框，伸手拽住看了一眼，一个女人正在微笑，程睿扬猜这该是张永东的老婆，程睿扬撇撇嘴，回头问了句：“张总工，您家的具体位置？”

张永东大着舌头说了一句：“北四环，富顿家园，一号楼。”

程睿扬没听清楚，无奈地摇摇头说：“您说清楚一点。”

张永东又说了一遍：“富顿家园，一号楼三○二。”

程睿扬启动车，打开GPS定位，输入完毕后，调转方向盘，踩着油门，车缓缓离开了饭店，程睿扬看看表说：“大概半个多钟头，我们就能到他家，你再忍一下，扶好他。”

田青答应着，没想到平时绅士帅气的瑞科张总工也有如此狼狈的时候，早知道这样，就不让他喝那么多了，要不是因为他是老客户，田青是不会理会的。

车上四环后，张永东开始有些胡说八道了，身子倾斜到田青这边，田青用手和胳膊搪着，又把他推过去轻轻地按着：“张总工，您如果想吐的话，我们就停车。”

张永东摇摇头，身子再次向田青倾斜过来，沉重地靠在了田青身上，田青想推开，但又觉得不妥，一是张永东实在太壮了，二是不知道他是真迷糊还是假迷糊，如果是清醒的，自己贸然推开他，似乎有些不礼貌，但如果不推开他，对田青来说又很难堪。田青看看反光镜里的程睿扬，程睿扬也看了眼田青，皱了皱眉，使劲踩了一脚油门。

醉后的张永东，似乎有些得寸进尺了，手突然滑向了田青的身体，给田青来了个措手不及，田青本能地挪开了他，如此反复，田青有些气愤了，已顾不上张永东是自己客户的关系，使劲一用力，甩开了张永东的手。张永东含糊不清的说了句什么，田青没有听清，只是盼着早点到他家快些脱身。

程睿扬一会儿看看反光镜里的田青，一会儿又看看自己超出了八十迈的速度盘，一咬牙，踩着油门说：“超速吧，让他自己交罚款吧，管不了那么多了。”

田青万万没想到张永东会这么不老实，心里压着怒火，不停地与张永东对抗着。说时迟那时快，程睿扬使劲地踩了一脚刹车，张永东和田青狠狠地撞在了车座上，田青觉得胳膊似乎要断开了，心中的怒火再也把持不住了，使劲拽住了张永东把他摔在车座上。此时，张永东像一只泄了气的皮球软软地堆在车上，再也不动手动脚了。

程睿扬按照GPS的指示找到了富顿家园，向保安问清了具体方位，问完之后，程睿扬想了想，又把头伸出来，叫住保安：“你跟我到门口，把他送上楼，如果有女主人问，就说一个男的送回来的，怕打扰休息就不上去了。”

小保安见多识广，点头说行，一路小跑跟着车来到楼下，把张永东从车后座拽出来轻松地架着，程睿扬关好车门，按了锁把车钥匙放回公文包递给保安。约莫十分钟后，田青和程睿扬抬头看到三楼的灯亮了，直到保安下来才离去。

拦上车，田青和程睿扬疲惫地坐到了后边，田青除了懊恼就是羞愧，程睿扬只是使劲搂了搂田青，什么也没说。车到田青楼下后，程睿扬不放心，就没有回去。田青一句话也不说，换了鞋，换了衣服，找了一套干净的睡衣扔给程睿扬，把脱下的衣服塞进洗衣机，田青迅速地进了卫生间，程睿扬听见卫生间哗哗的水声。

田青的思绪一下飞到了那个午夜，和曹微一起去见客户签合同，曹微有事先走了一步，酒足饭饱后，甲方经理在送田青回去的路上，欲对她动粗，为了免受侵犯，田青不得以开门跳了车。本来那道伤痕快要在岁月中被遗忘了，此时又被张永东今晚的行为勾起了，委屈、无奈、愤怒顿时全都涌上来了。田青再也控制不住，在洗手间里无声地哭泣着。

程睿扬一会儿摆弄遥控器，一会儿又心神不宁地站起来，在客厅走来走去，走到卫生间门口，似乎还听到了田青的哽咽声。没过多久，田青出来，苦笑了一下，连头发也没吹，倒头便睡。

第二天，田青把应酬的发票给了财务，转身出来，正好撞见春风得意的刁志勇，田青向刁志勇问好，刁志勇也回了一句："田青，恭喜顺利签单！"

田青微微一笑："谢谢。"

刁志勇冲着隔断里的同事大声说了句："我们大家都向田青学习啊，你们几个新来的大学生，多讨教田青。"同事们纷纷伸头看向田青，田青和大家相视一笑，满是无奈。心想刁志勇你这不是在给我增加压力嘛！毕竟在大安这样的公司，人多竞争大，能做好自己的事情就很不错了，被人关注的确不是什么好事。

田青倒好了水，回到自己的座位上，冲了杯咖啡，打开电脑，晓琳把资料递过来，田青看了看，又是厚厚一沓，昨晚的坏心情，到现在都没散去，天晴一点干活的心思都没。

刁志勇回到办公室，立刻叫江林过去，劈头盖脸地说："你不说动了手脚，怎么她还是签了？"

第一章 在劫难逃（17）

江林扬着脸说："谁知道她使得什么苦肉计？我又没说完全有把握让她失利，我只是给她制造麻烦而已。"

刁志勇不高兴，很不客气地把江林轰出办公室。

整理了一上午的方案，田青累得腰酸背痛，程睿扬急匆匆地过来，俯身趴在田青耳朵边上说："我刚想去前台拿快递，看到张永东来了。"

"啊！"田青脸色一下就沉下来。

程睿扬小声说："祸是我惹的，我出去，你躲一下，电话我来接。"田青心里顿时又是一团糟，真不知道张永东来干吗，昨晚的事，如果让同事知道了，自己的脸就没地方放了。此刻，除了能去卫生间躲躲，别无他法。

一分钟后，田青的分机响了，程睿扬接起来："田青不在，出去了。"

粤粤那头说："我早上还看见她了。"

程睿扬故意装糊涂："有客人吗，田青交代了我替她招待。"

粤粤又说："前台瑞科公司的张先生。"

"我去见。"程睿扬说完挂了电话，扭着屁股来到前台，"张总工，又见面了。"

张永东一看是昨天一起吃饭的程睿扬，满脸微笑："程小姐，又见面了。"

程睿扬开门见山："田青不在，临走交代，来了客户我接待，您今天来有事吗？"

张永东看了看程睿扬，心想田青一定是在公司的，只是不想见自己，看来是两个人商量好的，只好找了个借口说："没事，我路过，正好公司需要你们的产品资料，我就顺便来一趟。"

“哦，这事怎么还劳您亲自啊，我叫个快递就给您送过去了，您稍等，我这给您拿去。”程睿扬转身进了办公区，抽了几本资料又返回前台，乐呵呵地递给了张永东，张永东接过资料后只好道谢告辞。

程睿扬看着张永东进了电梯，抱着双臂摇摇头，粤粤问了句：“这不是田青的客户吗，田青明明在，怎么不见？程睿扬，说来听听。”

程睿扬诡异地笑笑，八卦到自己头上了，死活也不能说，撇撇嘴和粤粤说：“不能说的秘密。”转身进了卫生间，咳嗽了一声，田青靠在卫生间的墙上，看看程睿扬，脸上挂着一丝不安，也许张永东还会再来的。

田青和程睿扬出了卫生间，迎面碰上了罗培安，程睿扬热情地问罗培安好，几个人相视一笑而过，程睿扬小声说：“哎，男人四十一枝花，罗总现在堪比啊！”

田青挂着心事，用无可奈何的微笑来回应程睿扬。

第二章 危机四伏（1）

早上，田青精神焕发地在大堂等电梯，大厦里和大安中国一样的公司较多，每天早上八点多，所有的人必须像领饭票一样排队等电梯，时不时就有人不耐烦地说："本来没迟到，等电梯都迟到，这个月奖金又没有了。"别看这些人都其貌不扬，基本上都是人才，整个大厦里聚集了各个科技公司的研发人员、海内外的市场人员，老外的身影也格外得高大，总能听到各种语言的谈话。

萧洁从田青身边绕过去，田青看了看，没有打招呼，因为萧洁故意避开了。萧洁和田青原本都在刁志勇的部门，只不过，萧洁因为当了刁志勇的棋子，在工作当中和田青势不两立，无奈之下刁志勇才将其划到高福的部门，高福是个通情达理的人，谁去都欢迎。萧洁离开部门时的那种恶狠狠的眼神，田青至今想起来都会不寒而栗。田青虽然与萧洁已不在一个部门，但是却在一个办公区，低头不见抬头见，真不知何时才能化解这种隔阂。田青不明白，萧洁那么聪明的女孩，为什么给刁志勇当炮灰呢！如今的萧洁似乎不再像以前那样矜持而朴素了，经常以低胸的连衣裙，黑丝包裹着性感双腿的形象出现，乍一看有点社会名流的气质。

后边有人轻轻拍了一下田青，田青一回头一看是程睿扬，同时也闻到了她身上的香水味道，田青下意识地碰了碰鼻子，觉得味道太冲了。程睿扬则不以为然，展开双手，手心对着自己，手背朝向了田青问："好看吗？昨天刚做的。"

田青看看她那双纤长的双手的指甲上装饰着满是水晶类的玩意，在大堂灯光下闪闪发光："好看，又花了多少银子？"

"打完折二百八。"程睿扬沾沾自喜地笑。

排着队的连男带女听她说完二百八做的水晶指甲都不禁回头看了看，田青瞥了瞥程睿扬："你还真敢花钱，被宰了吧。"

"切，你还真不懂行，我这双手不做水晶指甲真是浪费了。"

“哼，你还真当好事呢，体检的时候医生就说染指甲就等于在给自己种植癌细胞。”田青语重心长地说。

“你别老打击我，真是的，一大早你也不夸夸我！”程睿扬歪了田青一眼。

田青呵呵地笑了，萧洁塞着耳塞冷漠地看着电梯的LED显示屏。

一出电梯，前台粤粤正在擦桌子，一眼就看到了程睿扬的新指甲，粤粤惊讶地问：“睿扬，去美甲了吧，真漂亮！”

程睿扬美美地点头说：“是呀，谢谢夸奖。”说着就放慢了脚步要和粤粤说上几句，田青拽了她一下，把手腕上的表给程睿扬看，程睿扬不情愿地跟着田青刷卡进了办公区。

“谁动我东西了？”田青一坐下就气急败坏地问了一句，但是业务部的人都在忙自己的事情，她很快又问了第二遍：“谁动我的工具书了？”还是没人回答她，但是很多人都看看她。

刁志勇走过来问：“田青，你今天怎么了？怎么发那么大的火，丢什么东西了吗？”

田青看看刁志勇，没有笑，也没说话，在自己桌上桌下翻来翻去：“谁拿我的系统书了？下班之前最好给我放回来，以后不要动我的东西。”她又看看刁志勇。

“刁总监，我找您有事，去您办公室谈。”田青冲着刁志勇说完整理东西。

两个人一坐下，刁志勇就问：“田青，你最近怎么了？这是对谁不满啊，咱们部门你算是元老了，可不能说怎么样就怎么样。”

“刁总监，您要是这样想我也无话可讲。”田青一句话就保持沉默，等刁志勇说话。

“找我什么事情？”刁志勇问。

“我这有一张录像，江林干了什么你最好去问问他，瑞科的单子到手了，我也就不和他计较了，如果失手了，我真不知道该怎么和刁总监您负荆请罪呢！”

刁志勇一惊，心想好你个田青，这不是摆明了让我当坏人去把江林炒掉吗，再怎么着江林也是梁显锋的人，你不给老板面子我还要给呢，我这个官可是梁显锋一手提拔的。此时，刁志勇满心盘算着如何处理这事，一边要给老板面子，一边又要让田青痛快。

当天下午，刁志勇非常严肃地在例会上提出了公司人员未经许可不能动同事的办公用品，话一出口大家就开始哑然，每个人都互相看看，但谁也不说话，只是觉得很蹊跷。公司内部一向都很随便，如果不是发生了什么事情，绝对不会下此规定的。

张永东从公司打来电话，田青看了看没接，继续整理自己的工作，但心却平静不下来，没超过两分钟，电话又响了，田青一看还是张永东，按了手机，转身进了会议室。

“张总工，您有事吗？”

“田青，你怎么不接我电话？”

田青淡淡地说：“我一直在忙，如果这次合作上还有遗留的技术问题，您随时和修强取得联系，他随叫随到。”

张永东有点急，有失稳重地说：“你为什么老躲着我？”

“我真的忙，很忙。”田青冷冷地笑。

“我们见面谈谈。”张永东有点命令的口气。

田青有些愤怒，本来电话响起的那一刻，她就想爆发，但是还是克制住了，现在张永东这么要求她，再加上那晚张永东像个无赖一样往自己身上贴，田青决定豁出去了，有些不耐烦地说：“张总工，我们合作这么久了，如果您是为了别的目的才选用大安的产品，那还不如不用，丑话说到前边，我田青宁愿失业也不能拿自己去做交换；还有那天，我和程睿扬送您回家，我们只到了楼下，看着保安把您送上楼，您的东西没丢吧？”

张永东好半天才出声：“田青，别不识好歹！”

田青一不做二不休只好挑明说：“张总工，这话是要挟我吗？我还真是糊涂，和瑞科合作了两年都没看出您的心思，真是不好意思，丢

了一个客户不要紧，但是我从小父亲就告诉我，别丢田家的人，我得感谢您这两年的照顾，可惜啊，从今天开始我又要风里来雨里去了，得跑客户拿订单糊口，再说了，我男朋友要是知道这事，我不仅客户没了，连爱情都没了！”

第二章 危机四伏（2）

张永东一听田青的倔劲又上来了，看来这还真是个刀枪不入的主儿，他又把话锋拉了回去：“田青啊，你哪点都好，就是开不起玩笑，你的话说严重了，我那天也是喝多了酒，哪知道程睿扬小姐酒量那么好，我们都合作这么久了，我也是特地想约你出来道个歉，我们还继续合作。”

田青一听张永东的话锋变了，也转笑道：“是吗，那您以后可少喝酒，一是伤身体，二是家人也担心。”

两个人假惺惺地客气了几句，田青借工作之故挂了电话，在空荡荡的会议室，田青愤怒地说了一句：“人渣！”直到心情恢复平静才出了会议室。

田青在卫生间碰到程睿扬，说了自己和张永东的通话情况，听完之后程睿扬哈哈大笑：“你什么时候有男朋友了，你的爱情在哪呢？”

田青狠狠地撞了一下程睿扬：“我撒谎的嘛。”

程睿扬大笑不止：“这招狠，不过就算你结婚了，男人要是有阴谋，也很难说的，看来这事大了。”

田青气狠狠地说：“还不是你把他灌醉闹的。”

程睿扬反驳说：“这可和我无关，他本来就蓄谋已久了。”

卫生间的门突然打开，萧洁从里面出来，扭着腰过来洗手，满脸带着不屑，田青和程睿扬吃惊地相互看了看，没想到隔墙还有耳，而且是萧洁，看来萧洁全都听见了。

田青赶紧一使眼色和程睿扬走出卫生间。

萧洁瞥了一眼田青和程睿扬，心想：“两个愚蠢的女人，让我听到就没你的好，田青啊，田青，你也有今天，我就让你人前再丢人吧，这个故事不编白不编。”萧洁洗完手吹干，一边琢磨一边走出卫生间，回到座位，看见高福不在，一伸头就说开了。

萧洁告诉部门的人她在卫生间听到田青和程睿扬在说瑞科公司的事，说田青用身体做了交换才拿到了订单，起先几个同事还不怎么相信，但萧洁一再重复说是田青亲口说的，几个同事才忍不住感慨："大安上上下下都那么器重她，原来一直都在装纯洁"，还有的人说保不齐田青为了保住瑞科这个大客户，当了第三者也难说。

"嘘"，有人嘘了一声，萧洁看总监高福朝这边走来，赶紧装作很忙的样子，把资料翻来翻去。

高福走过来，对怀着身孕的助理赵湘说："下午开个会，你把这些文件整理打印出来。"

高福看看萧洁："萧洁，这么热闹，刚才在说什么？"

萧洁尴尬地笑笑："没事，听说田青又签单了，羡慕一下。"

高福挑了挑眉毛说："田青很能干，多向她学习。"

萧洁点头说："那是，那是。"

高福转身朝自己办公室走去。萧洁恨得咬牙切齿，心想又是田青，你们就知道田青，好像谁不做事一样，气狠狠地坐下，摔了一下资料，啪的一声，所有人都习惯性抬头看向她。

办公区里依旧地忙而乱，田青远远地望着萧洁所在的隔断，心想这位大小姐一定是把听到的故事加以修改了，田青叹叹气，暗自告诉自己以后一定要小心点。如今，瑞科很可能会成为过去了，她打开了和瑞科的以往合作的合同，那些项目占据了自己每个季度业绩的十分之一，但是现在再没有合作的机会了，虽然没有和张永东翻脸，但是话已经说透了，从今天开始，与张永东的合作已画上了一个句号。

虽然张永东无可挽回了，但田青越想越轻松，毕竟没有卷入客户的旋涡，塞翁失马，焉知非福？大安上上下下本来就喜欢拿事说话，怎能让别人看笑话呢，刁志勇，江林，萧洁，他们每时每刻都盯着自己，总希望有一件关于田青的事情能作为笑柄示众，想到这田青长长地出了一口气，她是要强的，也知道自己决不能输。

刁志勇很快知晓了萧洁传过来的话，开始他还半信半疑，怕是萧洁加以渲染，但是后来想想，田青虽然看上去一脸的正气，做事一丝不苟，但也不能代表一切，心想：“田青啊，田青，你还装得挺像。”

刁志勇把一份资料交给晓琳，回头看了看她旁边的田青：“田青，瑞科还真是挺关照你，我听修强说三北的顾中国和你争得死去活来，最后还是被你击败了。”

田青笑笑：“和产品以及服务有关吧，大安名声在外，不是我一个人的功劳。”

刁志勇笑道：“我看是瑞科的张总工对你的售前售后都比较满意，这两年大大小小的单都没落别人手上。”

田青听着刁志勇阴阳怪气的话，心想萧洁一定是传话给你了，要不你能忙里抽闲跑我这说闲话，什么赏识啊，你还不如说张永东别有用心呢，刁志勇啊刁志勇，你一个大男人天天和我斗什么啊，我们井水不犯河水不好吗，要是看不顺眼你也像对待别的同事那样把我也调离你视线，何必天天看着烦还留着，不是给自己添堵吗，田青想了想又说：“所以啊，我们以后要经常和张总工走动。”

第二章 危机四伏（3）

刁志勇假惺惺地笑了："那就好，客户就是上帝，是我们的衣食父母。"

田青微笑一下说："您说得没错，客户就是上帝！"

刁志勇尴尬一笑，没多说什么转身离开办公区。田青目送他走远，看看同事们，装作没听见的同事正忙着手上的工作，无形的压力一下又涌上大脑，田青此刻脑子混乱都要炸开了，索性关了电脑，走出办公区。

出了电梯，田青朝大厦后边走去，拿出手机，拨通了林沫的电话，林沫接通电话说："大忙人，终于想起我来了。"

田青苦苦一笑："嗯。"

林沫一听这口气问："怎么了，上班时间给我打电话，遇上什么事了？"

田青一五一十地把张永东醉酒的事讲给林沫，又把今天萧洁偷听自己和程睿扬聊天的事说出来，再把刁志勇讽刺的话也说出来。

林沫冷冷一笑："我们在商场里打前锋，就是会碰到形形色色的人，唉，真是没办法。"

田青唉声叹气："张永东一会儿来硬的，一会儿又像棉花糖，我真怕他随时出现。"

"哼，那就鱼死网破，你不是知道他家吗，干脆一针见血。"林沫道。

"那可不行，你想让我在大安臭名昭著啊。"田青急忙说。

"大小姐，我只有这么一个办法了，要不然你赶紧找个男朋友把自己嫁了，一不用每天为了生活奔波，二是你告别单身就没人缠着你了。"

田青不知道说什么好，只能叹气。

林沫一听田青没声了，也不知道安慰什么：“要不改天我们去玩真人CS吧，去解解恨。”

田青扑哧乐了：“一个大活人我都玩不明白，还真人CS呢。”

“嘿嘿，”林沫笑，“总得放松身心呀。”

田青又叹气说：“算了，我自己待会儿，你去忙吧。”

“好的，我约了客户晚上喝茶。”

双方挂了电话，田青坐在树下的台阶上，之前才调整过来的好心情一下子全没了，有点怅然若失，生气也很委屈，在这个尔虞我诈的年代里，自己被卷进一个旋涡，迎来的只是孤独，疲惫，失落。

刁志勇铁青着脸坐在办公室看着屏幕上的周业绩表，突然觉得按这种情况发展下去，估计连自己的位置都保不住了。两年前，他从没想过会被提拔为总监，为了保住这个位置，他仔细琢磨着每一个人的业绩，发现只有田青让他浮想联翩，因为只有田青是有计划地操纵着自己的业绩，不让下周空白，也不让这周太挤，这是她的聪明所在，她能稳住自己的市场并支配到可以保护自己的地步，刁志勇叹气所有的人都被自己征服了，而唯独田青没有，即便是足够的利益也换不来她的固执，他一边抽烟一边犹豫着。

田青每天早上到公司，必须要先冲杯咖啡，然后利用冲咖啡的时间去计划自己每天的工作，她按自己的计划把月订单均匀在每个星期，这是她和客户之间建立的一种方式，这样在周例会上就不用担心刁志勇将矛头指向自己。这两年，她一直没有大的突破，没有接到一个超大的订单，年初刁志勇把她的一个小区域划给了别的同事，当时还很不高兴，现在看来是件好事，起码可以集中精力放手一搏，摆脱现状。

田青在前台签收快递的时候接到孟良的电话，心里犯了一下嘀咕，谁都知道孟良南下拓建市场了，这可有段时间没有消息了，难道又杀回北京了？

老孟一本正经地说：“这边有个峰会，被邀请过来，恰好碰上几个行业的朋友，突然想起你来，看你晚上方便吗，大家一起吃个饭？”

田青一怔，心情不好的时候哪还有心吃饭啊，但是不能拒绝客户啊，而且人家还是大老远来的，田青立刻说：“您肯邀请是田青的荣幸啊，您把地点告诉我，下了班我就赶过去。”

老孟憨然大笑：“哈哈，田青就是田青，还是那么痛快，我待会儿让秘书把地址发给你，早点过来我们聊聊行业的事。”

田青挂了电话刚走进销售区，就收到信息，是一个陌生的号码，对方自报家门说是孟总的秘书，宴请地点写得很详细，田青立刻回复：“已收到。”田青登录邮箱查看了所有的邮件，一一回复，整理好资料后，看看表，马上就要下班了，田青拨了一下刁志勇的分机号，占线，再打还是占线，就挂了电话，在行业网站里到处点击肆无忌惮地看了看，过了五分钟又拿起电话，电话通了，刁志勇问有事吗，田青说客户来北京参加峰会，约晚上吃个饭，要提前过去，如实说完，刁志勇高兴地说：“去吧，你这些客户可不能怠慢了，好好表现，争取再做个大单回来，我们这个月就完成任务了。”

田青嘴上说好，心里总是觉得刁志勇的话表里不一，他那阴阳怪气的语气，保不准就是萧洁在里面大做文章了，田青挂上电话，立即收拾东西出门，晓琳在后边说：“田青，我真羡慕你们销售，随时来随时走。”

田青一笑：“羡慕什么啊，你们在家看电视陪家人聊天的时?，我还在陪客户周旋呢。”

第二章 危机四伏（4）

“嘻嘻”晓琳一听吐了吐舌头，不再说什么。

田青出了门，进了地铁，找了个位子坐下，大概半个小时就出了地铁，又打了一段车到了孟总所指的饭店。

这是一间超豪华的套房，一开门，田青迅速扫了一眼，休息区的卡其色真皮沙发上几个中年男人正慵懒地吸着烟、聊着天，服务生也左右前后地忙乎着，一个中年男人听到开门声一回头，从沙发上站起来，微笑着冲田青问好：“田青，好久不见！”田青伸出手走上前：“孟总好！”并友好地握了握手。

孟总引田青入座，简单地介绍了一下先来的朋友，大家互相问好，交换了名片，老孟一笑：“田青，快一年没见，越发漂亮了。”

“孟总过奖！”田青微微一笑。

孟总身子往后一仰：“是真的，要不你问问我这几位朋友。”

那几个中年人连连点头：“田小姐，很漂亮。”

田青脸一红，客气地说：“您几位过奖了。”

接过服务生端过来的茶，田青道了声谢谢。

“孟总，此行要多久，峰会还顺利吧？”

孟总点头：“很顺利，峰会已经进行三天了，我明天下午的飞机返回。”

“哦，您不多玩几天？”田青问。

孟总摇头笑：“我们是生意人，哪有那么多的时间逗留啊，昨天已经去过鸟巢瞄了几眼，树上的鸟窝是树枝搭的，这个鸟窝是钢搭的，鸟和人的区别就是人的力量更大些。”

这一个小幽默说得大家伙都哈哈大笑起来，田青也忍不住开口笑出来。

孟总的秘书妖娆地走过来：“孟总，晚餐已经安排好了，还有三个客人已经驱车到门口。”

“好，我们入席。”孟总将身体从沙发上移开，引着大家到了餐桌边，服务生一个个拉开椅子。

“田青，你挨着我坐。”孟总说。

田青依言坐下，把自己的包靠到身后。

秘书挨着田青坐下来，冲田青微笑，田青一看孟总的秘书，心想这已经是自己见过的第三个了，这老孟秘书可没少换，而且一个比一个有型，早就耳闻老孟换秘书特别快，据说是不想让外人知道自己操作公司的事，以免到时候有人拖后腿，老孟曾经说过，女人为了钱可以出卖自己，漂亮女人为了未来更可以出卖自己的老板。秘书双手递上一张名片给田青，田青也同样双手递上自己的名片，这会儿客人都到全了，敞亮的包间里顿时热闹起来，寒暄问好，热情握手，老孟忙着给大家介绍来介绍去，最后大家落座，服务员开始上菜。

老孟首先举起酒杯站起来说：“我离京两年，又见到老朋友，非常的高兴，我敬在座的朋友，来，走一个。”

大家伙一起举杯一饮而尽，田青轻轻抿了一口酒，顿时嗓子眼儿就烧起来，老孟说这酒是军中茅台，特意吩咐秘书带过来的，秘书点头冲大家微笑，站起来给大家满酒。

老孟张罗着和大家喝酒，田青只是听着，偶尔说几句，席间这几个中年男人不免说点半荤不黄的玩笑，田青看看秘书，秘书若无其事地听着，时而还微笑一下，田青觉得这些人真是无聊，怎么越是受过教育越是地位高的人就越喜欢说这些有点低俗的东西呢，田青借故去洗手间，服务员一指，田青知道这是豪华套房有独立的洗手间，田青白了她一眼，小服务生一伸舌头似乎明白了田青不喜欢在包间里坐着，亲自为田青拉开门，告诉田青公用卫生间的方向。

洗了洗手，田青出来，站了一会儿，想了想，这老孟今天请了八个男人，外加自己，那些有头有脸的中年人是朋友还有几分相信，自己怎么也堪称他的朋友了，毕竟人家是生意人，难不成这里有什么事？田青又回到了包间。

大家正在相互敬酒，说得正起劲，一坐下，老孟端起酒冲田青说：“田青，来，我们干一个。”

第二章 危机四伏（5）

田青照例端起酒："应该我来敬您，谢谢您盛情款待。"

"哎，这是说哪里的话，我还有事求你呢。"

田青一听，正如自己所想，客气地笑笑："孟总客气，只要是我力所能及的一定听指挥。"田青端着酒杯和孟总轻轻碰了一下，抿了一口酒。

老孟这才郑重其事地说："是这样，我现在有个棘手的事要找一个技术人员去协助一下，你们公司不是有个李堃吗，看你能不能借我几小时帮帮忙？"

田青一笑："孟总，您可是问晚了，李堃已经调离到大安总部了。"

"哦？"老孟倒吸了一口气，又问，"有没有技术好点的小伙子和你关系好的可以帮下？"

田青想了想："不知道孟总要做哪方面的技术支持呢？"

老孟压低了声音说："有个项目要做，但是心里没底，需要技术人员验看一下对方的产品，你知道我只会做生意，技术外行些，北京这边情况我又不太熟，所以找个了解本地情况的技术人员跟着比较好。"

田青也没太在意老孟说的话，找个技术也不是难事。

老孟很谨慎地斜视了一下周围的朋友，并没有人注意听自己和田青的谈话，又很焦急地等待田青给自己一个回复。

田青想了想，这种事情修强是手到擒来的高手，自己和修强的关系也算不错，这种事情一张口修强肯定也能帮，但是老孟为何不说具体的项目，往深处一想，估计又是保密单位的，田青想了想既然自己都来了，帮个忙也没什么，于是随口问了一句："孟总，什么项目啊？"

老孟压着声说："田青，你不用怕，本来我是不想和你说的，因为这次对手曾经是让我一败涂地的敌人，这次峰会我也不想来，只是为

了出口气，我才飞来介入的，事赶到这了只要在京找个技术帮忙，这不是想到你们大安一定技术人才多，犯法的事我老孟绝对不拉你们年轻人进来。”

田青一听，绷着的神经一下松下来，莞尔一笑：“我去打个电话。”

老孟点头，一伸手示意田青离席。

田青出了门，转到一个没人注意的地方，拨了修强的手机，简单表达了老孟的请求，修强笑着答应了，但田青必须奖赏他一顿饭才行，田青笑着说没问题，这事算是基本敲定了。

第二章 危机四伏（6）

田青挂了电话，又走回房间，从包里掏出便签，写了修强的电话号码交给孟总，老孟甚是高兴，悄悄地把便签塞进公文包，田青心想，这天下没有不要钱的午餐啊。

老孟接着又说："北京我还有几个交往不错的公司，雄威公司，大恒，蓝光，只要田青你开口，我一个电话就过去给你把关系弄到手。"

田青笑笑："好，如果有机会我一定不客气。"

晚餐结束后，田青和大家伙一一告别，老孟万分感谢地把田青送出酒店大门，老孟硬是安排姓孙的朋友开车把田青送回家，田青依言坐上车系好安全带，老孟的朋友启动车，为了不引起尴尬开了交通广播，广播上主持人热情洋溢地说着临近的奥运会和北京目前的交通情况，田青脸朝着车窗外，看着灯火阑珊的北京，此时的田青疲惫极了。

老孟的朋友开口问："老孟找你有事吧？"

田青回头轻轻摇摇头说："没有。"

"嗬，没有才怪呢，我们十几年的相交我太熟知了。"

田青一言不发看着他。

"老孟要是没有事要办把你叫到酒桌上根本就不在情理之中，"这位朋友一边绕方向盘一边抽了抽嘴角，"这个时代生意场上就没有朋友，骗谁啊。"

田青没有接茬，听他一个人说下去。

这人倒是不理会田青，自顾说："老孟当年来京，折了一笔钱进去，弄得家破人亡，老孟一气之下又开始了创业，这一晃就五年的时间，现在卷土重来是来复仇了，他这一次杀回来绝不会给对方机会的，保不齐就杀个片甲不留。"

田青狐疑地又看看老孟的这个朋友，"哦"了一声。

这主继续说道："你们女孩子啊，不适合在商场上混，摸爬滚打的日子可不好混，行为不放开，思维要放开。"

田青微微一笑："还是实实在在工作，踏踏实实做人。"

老孟的朋友放开喉咙大声笑："老孟现在东山再起了，势力也一天天强大起来，他是不现身，但只要一跺脚整个行业都会颤抖，现在你帮他一个小忙，将来有一天你有求于他，他一定会拔刀相助的，你别错过机会啊！"

车到小区门口，田青下车，谢过老孟的朋友后，独自走进楼道，轻轻一踏，感应灯亮了，拿出钥匙打开门，一进家门扔下包，换了衣服，瘫坐在沙发里。

不知不觉，田青进入销售行业已有几年的光景了，大大小小的事也经历了不少，无助过、沮丧过，当然也有喜极而泣的时候。老孟的朋友说得没错，自己大概真的不适合在商场上厮杀，这种摸爬滚打的日子不好混，而且不知道什么时候是个头，像晓琳那样，做个助理，每个月有固定工资，找个男朋友结婚，踏踏实实地过日子，也挺好。自己选择了做销售，每天都是孤零零，不断分析客户的每一个动态，还要面对同事们的冷嘲热讽和排挤。在外人眼里大安是一个团队，看上去很和气，只有自己明白其中的杀气一直都没停过，还有那些半路缠上的客户，他们究竟会做出什么事，自己根本就预测不了，每一个明天都是那么的艰难，明天，明天修强会坐在别人的办公区里，帮助老孟探视别人的产品技术资料，如果事情顺利了，老孟会好好地款待修强一番，如果事情不顺利，老孟就会拉下脸给自己打电话抱怨，田青想到这，脑子嗡的一下子疼起来，躺在床上，翻来覆去，这个长长的夏夜让她懊恼极了。

第二天的中午田青忙乱中接到了修强的电话说事情已经办妥了自己正在回公司的路上，田青悬着的心总算落地了，没多一会儿，老孟的电话紧接着打了过来，田青走出自己的座位，推门进了会议室："喂，孟总。"

第二章 危机四伏（7）

对方浑厚的笑声传来：“田青，谢谢你们的帮忙，我这就飞回去了。”

田青笑笑：“孟总，那就祝您一路顺风。”

“以后有需要帮忙的地方就张口，我老孟鼎力相助。”

田青呵呵笑了，客套了几句不便多问就挂了电话。

大概半个钟头，修强回来了，冲田青一笑：“田青，你的客户提出了几个问题，我们到会议室商议一下。”

田青明白其意立刻站起身说：“好。”随后跟进了会议室。

修强关上门，把一个信封掏出来放到桌上。

田青看看疑惑地问：“回扣！”

修强点头：“那个孟总的秘书在我不注意的时候塞进我包里的，路上才发现，我不知道怎么处理。”

田青皱皱眉问：“不就帮他了解对方的产品技术资料吗，至于给这么一沓钱？”

修强摇头：“哪有你说得那么简单！”

“那是什么？”田青急切地问。

“你根本想不到，孟总这个老狐狸，之前没和你说。”修强掂了掂手上的信封，“他根本就是让我去通过人家防火墙去窃取资料。”

“什么？他只说了解一下技术资料。”

“哼！”修强说：“根本就不是那么回事。”

田青顿时就愣了：“你怎么没和我说？”

修强看看田青：“没有退路了，只好硬着头皮干了。”

“不会出什么事情吧？”田青紧张地问。

“没露半点马脚，放心吧。”修强自信地点点头，“说吧，这些钱怎么处理？”

“还给他。”田青立刻说。

“说得轻巧，你以后不和他业务来往了？”修强轻轻摇摇头。

“那怎么办？你收了这笔钱吗？”

“我嫌烫手。”修强哼了一声。

田青想了想：“那就算算这些钱能买多少我们的产品，发过去抵钱，留着他以后项目上用。”

“就这么定了！”修强左手的两指啪地打出一个清脆的响声。

“好，我安排发货，做个合同。”田青想了想又说，“这事还是我们知道就好了。”

修强微微一笑：“放心吧。”

田青点点头：“走吧，回去工作。”

修强点头笑了：“改天请我吃饭。”

田青撇撇嘴笑了，把信封捏在手里看了又看。

程睿扬出差去了中东国家，虽然是工作在身，但是她还是很乐不思蜀地发来信息告诉田青，中东国家的新鲜玩意，田青看了也只是笑笑。

午餐时间，大家聚在了大厦餐厅，晓琳看似每天只关注大安的动向，只要是新的消息会第一时间转播。

“北京机构换领导了，你们知道吗？”晓琳小声说，“看那边那个土里土气的，就是他！”

“什么？哪个？”田青望过去，只见到了机构的几个高层，的确有个陌生的中年人在其中，一边吃还一边聊着什么。

晓琳撇撇嘴说：“大安在北京可是换了好几个大领导了，搞什么呢？”

田青摇摇头：“管他呢，我们做好我们的工作就行了。”

晓琳放下筷子说：“田青，你这也太自私了吧!”

田青惊讶地问：“自私？这话打哪来的？”

“这不明摆着吗，换一个领导就要砍掉几个部门，甚至撤回驻外办事处，你们做市场的人花了公司的钱还能翻倍挣回来，我们行政就没

法控制了，说让你夹包走人，二话不说滚蛋。”晓琳小嘴一抿。

“看你说的，哪有那么严重？大安又不是皮包公司。”田青道。

修强插了一句：“比皮包公司好不到哪去，年初的时候说涨工资，现在还不是把我们都从办事处撤回来，涨工资的事就没下文了。”

第二章 危机四伏（8）

晓琳也跟着点头："对，不是我一个人这么说，田青你想想看大安是不是很危险。"

田青笑了，继续吃自己的东西，瞥了眼不远处的领导们，看似平静的大安，接下来又会怎样呢？在中国目前的市场里，蜂拥着林林总总几百个国外品牌，五大集团军正在瓜分着国内市场，对于大安这何尝不是一种威胁，对于自己更是困难重重。

正想着，晓琳用胳膊碰碰田青的手臂："看看，我们刁总监又移情别恋了。"

田青抬起头，看见刁志勇一脸的微笑，正和晓琳所指的新领导握手，而那种笑看上去真的让人很恶心。

"啧啧，"晓琳拉下脸说，"没胃口，不吃了。"

修强白了一眼说："跟你有什么关系？人家那叫会做人，你不吃我得吃，你们大小姐的命天天坐在办公室里喝咖啡，我下午还要顶着太阳去给客户做支持，唉！"修强叹口气，继续扒拉自己的饭。

吃过午饭，大家回到办公区，也就是刚上班的时间，田青登录邮箱查看资料，果不其然邮件里有一封群发的邮件，是通过各部门的总监转发的，上边很清晰地通告前任北京机构的总经理已经离职，新来的刘升总经理已经就任，于今天下午召开高层会议，晓琳敲了敲田青的隔断瞥了一眼，田青耸耸肩笑了，但心里想自己真的没有那么多时间考虑谁是自己的领导，好好地把工作完成才是重要的，自己和刁志勇不同，他一心想当官，今天巴结这个，明天巴结那个，见缝插针这种小伎俩他已经用顺了，田青摇摇头笑了。

田青制作了一份简易合同，把信封里的钱连同合同一起交给会计，签字盖章之后，亲自把合同放进产品的箱子里，按照老孟名片上的地址，安排物流人员把货发走了，心里好像踏实了许多，本想给老

孟打个电话或者发个短信告诉他自己的做法，但是想想不太妥当，她觉得，等到老孟收到产品自然就会明白其中的含义。

下班前，晓琳通知大家刁志勇要开会，大家伙很快整理了自己手边的事，带上记事本，一个个走进会议室，这会整个办公区的十间大大小小的会议室都被占用了，各部门的总监都在开会传达高层指令。刁志勇扬着眉坐在会议室正中间，满面春风地讲述了北京机构新上任的刘总慷慨激昂的宗旨，只是说着说着就有点拍马屁的劲头。晓琳坐在田青的对面翻了一下白眼，田青嘴角抽动了一下，修强在自己的记事本上用笔勾着技术拓扑图，江林在桌子底下玩弄着手机，其他人也是听一半扔一半地想自己的事，好不容易刁志勇叨咕完了，大家鼓掌假惺惺地微笑，会议算是结束了。

一出会议室，其他部门也结束了会议，大家三个一伙两个一串低头窃窃私语起来，新上任的刘升在秘书的陪同下正在办公区里巡视，这位土里土气的中年人一边走一点头。对于新上任的刘总，也只有刁志勇这样的人才在意。

下班后，田青和萧洁在电梯里碰了个正着，萧洁正笑吟吟地接着电话，曼妙的身体随着她的语气而摇动，挂上电话后，同事看看萧洁的手机问："你又换手机了？"

萧洁显摆地说："诺基亚最新上市的，客户送的，我说不太合适，客户说我的售后做得好，一点心意。"

第二章 危机四伏（9）

“是啊，你客户真好！”同事诡异地说，“一定是个绅士的男人。”

“别提了，要是绅士就好了。”萧洁撇撇嘴说，“一个肥头大耳的老家伙。”

“不是看上你了吧？”同事问。

“这样的人满世界都是，我才懒得理呢！”萧洁晃了晃手上的手机，“不要白不要，是他硬塞给我的。”

同事又说：“你们做销售的就是好，动不动就被贿赂。”

萧洁哼了一声：“这叫一个愿打，一个愿挨，我可没求别人送我礼物。”

“得了吧，天下没有不要钱的午餐。”

电梯门一开，萧洁和同事走了出去，两个人你一言我一语有说有笑地走出大厦，田青心想谁遇上你不会被活扒一层皮啊，出了大厦，萧洁和同事朝东走，田青朝西，向地铁走去。

都说新官上任三把火，北京机构总经理刘升来了没两天，各大行政部门和财务部门接二连三地开起会来，出出进进的会议室仿佛考场一样。虽然大家都装作若无其事，但是气氛比往常显得紧张多了。听说刘升开会反复强调了目前的宏观经济环境，并提醒各大部门资金流的管理，大安的股票暴跌之后一直很低迷，安防股难独善其身，正所谓“倾巢之下，岂有完卵”？财务部和行政部再次轮番行动起来，对目前的流程进行了规划，行政人员起早贪黑地把方案整理出来，经过领导一层层审批签字，最后发到每个人的邮箱里，从业务机动专款上，包括田青在内的所有市场人员都觉得难度越来越大了。因为不满，市场部的人已经和财务正面交锋了，隔着厚厚的玻璃墙，似乎大家都听到了会计愤怒地把资料摔在桌上，隐隐地听到会计厉声厉色地说：“跟我说没有用，我只负责执行，觉得不妥就去找上级领导，我可不想在中间当恶人。”

战火一拉开就没休止了，市场部的人和会计大声嚷着，很多领导听到也装没听到，只有高福偶尔去协调一下，会计除了喘粗气，就是委屈。

下班后，田青没有马上就走，留下来处理白天没忙完的事，办公区里冷冷清清，田青冲了杯咖啡，揉了揉眼睛转了转脖子，才开始工作，孙会计走到田青的面前说："田青，还不走？"

田青抬头看了看，笑说："还有点工作赶出来，你呢，也才走？"

孙会计一脸的不高兴，拉了把椅子坐下来说："别的部门销售和我大吵大嚷你们都听见了吧，关于缩减开销的事就是上边领导的命令，我只有执行权，怎么还成了我不给钱！"

田青看了她一眼："行了，别那么大火气了，说清楚这事就好了。"

孙会计又凑近了一点说："这是抽了哪门子风啊，来了个领导就轮番折腾一通，能起到什么作用啊，上有政策下有对策，刁总监变着招地从财务领钱。"

"是吗？"田青很惊讶地看了孙会计一眼。

"最近几个月，他可是动了不少脑筋打财务的主意，我能说什么啊，人家可是我的顶头上司，还有我们梁显锋总经理罩着。"

田青听多见怪不怪，知道孙会计一肚子的苦水不敢说，自己也没什么可说的，大安人多嘴杂，自己可不想卷进什么闲言碎语的旋涡，田青听完也没多说，只是笑了笑，便低头干活。孙会计一看田青的架势，就是想避开谈论公司的事，只好站起身背上包说："早点回啊。"田青抬头笑笑说："拜。"

看着孙会计消失在自己的视线里，田青低下头喝了两口咖啡，一边工作一边思考，如今大安真的有太多让人质疑的地方了，外界人没事制造谣言说，大安有洗钱的黑幕，国内三个机构重要领导的身份都是匪夷所思的，如今算上刘升这已经是第三代执掌北京机构大权的

人，一段时间的股票暴跌后，大安的危机也一点点浮上水面，市场竞争环境也逐渐恶化，现在开始开源节流，也一定是和金融危机有关。

高福从办公室出来，路过办公区，看见田青还在忙，乐呵呵地说：“田青，还在工作？”

田青抬头笑笑：“还有点事没完，明天要去见客户，时间安排不过来。”

高福点点头说：“最近怎么样，手上订单多不多？”

田青放下手上的资料：“还行吧，没闲着。”

高福温和地笑了笑：“什么事能难倒你啊，今天开会萧洁和我们大家说，你又顺利签了瑞科公司的单？”

田青一听到萧洁两个字脑袋就迅速膨胀：“怎么？萧洁是说我的好呢，还是说我的不好呢？”

高福看了看田青，心想这两个人之间的纠结到现在也没有打开，他只好笑：“当然是说你业务能力强了，三北现在的实力强大，顾中国是老江湖了，行业里的人见了他就闻风丧胆。”

第二章 危机四伏（10）

田青点点头笑了："那就是我运气好，我知道我三个脑袋也顶不过顾中国一个脑袋，但是我会踏踏实实地做好每一个细节工作，尽所能地让客户满意，高总，您说是吗？"

高福听着听着有些不对头，感觉田青并不是很高兴，这里一定有什么差错，便笑了："田青，是我提起萧洁你不高兴，还是出了什么事情？"

田青摇摇头："高总监，说实话，我很不喜欢办公室政治，有的时候翻箱子看到我的毕业证上写着中文系，我就想为什么毕业之后不去做一个普通的人民教师，而是在销售行业里拼杀，内部看似团结实际上杀得你死我活，还有客户那边不停地搞关系，有的客户喜欢夜半歌声，我们还要时不时地学两首红歌去撑场面，有的客户喜欢喝酒，喝醉了就要搂你的腰占几下便宜，还有的客户喜欢钱，我们就趁机买好，贪污犯不就是我们这些人一手促成的吗。"

高福没想到田青的内心深处有这么多纠结和不安，他干脆坐下来听，他想或许田青说出来心情就会好一些，但是大安上上下下就是高呼着企业理念，实际上有很多毒素在蔓延，这也并不是自己一个总监能制止得了的。

高福思考着："你还没有适应大安内部关系错综复杂的一面吗？"

田青眯眼笑了一下："我始终都在逃避！你呢，高总监不是也经常逃避吗？"

这句话问住了高福，他知道田青话中的道理，高福也多多少少的知道刁志勇处心积虑地往上爬，但是两年来田青被领导的褒奖让他有些焦躁不安，如果田青每年都能顺利完成区域范围的业绩，那么它的后果就是对刁志勇只有坏处没有好处。

高福的脸上露出一丝微笑，看着田青还在低头整理手上的东西，他随即说："其实，在我们工作当中，见人说人话，见鬼说鬼话就行

了，我们改变不了现实。就算是你到了机关单位也一样，一样有政治，不违反公司规定就不会被踢出去！”

田青随和地说了一句：“是啊，不违反公司规定就行了！”说着田青已经整理完自己的东西，她抬头看了一眼高福：“高总，我现在要回家了，您方便载我一程吗？”

高福笑着说：“出了这个办公室，我们就是朋友，你尽管吩咐。”

田青借机玩笑似的说：“那您是不是也请我吃一顿晚饭，这样我回家就可以不用开火了。”

高福笑着点头：“你想吃什么呢？”

田青歪着头想了想：“一碗拉面，一碗牛肉，一碟凉拌。”

高福扑哧就笑了：“那好吧，我们去吃面。”

两个人一前一后到了停车场，高福驾车带田青离开大厦，两个人把车停在了一家烤肉店门口，高福趁田青还没说话便先开口说：“面我们可以吃冷面，牛肉我们可以烤着吃，你觉得这样妥当吗？”

田青笑着说：“好吧，那我就不客气了。”

高福点了两碗冷面，要了一盘牛肉，一盘培根，外加一道凉菜，要了两杯果汁，等服务员下单离开后，高福问了一句：“不过不聊工作，我还真不知道你想聊什么？”

田青抿嘴一笑：“要么怎么说吃人家嘴短，拿人家手短呢，高总监，你刚才还说我们下了班是朋友，怎么又把我往工作里扯？”

高福也笑了：“大家都想知道你是不是一心想坐上总监的位子！”

田青摇摇头：“我没有那个雄心豹子胆。”

高福疑惑：“为什么说是雄心豹子胆呢？”

田青又是笑：“不是吗，那是一个什么位子啊，爬上去下不来，还有可能摔得粉身碎骨。”田青说完又觉得这话不太对，又接着说，“我指的是刁志勇的宝座，已经渗透了他的身体里的一切，别人坐上去会失控的。”

第二章 危机四伏（11）

听着田青的话，高福频频点头，觉得有些不可思议，她还没有爬就预测了结果，难怪这两年刁志勇都没找到合适的机会把她从身边驱走，可能就是其中的原因吧，高福在心里暗暗佩服田青，在大安这个染缸里还没有被染成五颜六色的可数之人非田青莫属了。

田青把话题扯到了行业焦点上，两个人各抒己见，高福毫无保留地说着几年来积累的一些经验，田青一边吃一边吸收着有用的东西。看来，只要不涉及公司内部的话题，两个人都会轻松许多，高福这才发现灯光下的田青，其实挺动人的。

高福把田青送回家，田青冲了凉坐在电脑前，习惯地看了看自己想要看的东西，TM突然闪动，是程睿扬发的一张在国外某个购物广场的照片，田青问："你拿着公款光顾玩了吧？"

程睿扬发了一个流汗的表情："忙里偷闲，来到中东国家才知道我们就像畜生。"

田青发过去几个问号，程睿扬哈哈大笑说："这里的人上班也很清闲逍遥，哪像我们每天跟驴一样。"

田青笑："那你别回来了。"

"再有两天就回了，你一定想我吧？"

"你不在真清净！"

"没良心，我还给你买了礼物呢！"

田青呵呵一笑："谢谢。"

田青突然想到刘升上任的事说："你出国的费用弄清楚，换了个大领导，从财务抓起。"

"是吗？又换领导了？"程睿扬又说，"本小姐可不占公家便宜。"

田青发了个握手的表情，程睿扬回发。

程睿扬突然问："张永东没心血来潮又来找你？"

田青一看到张永东的名字后脊梁就生风，她回复程睿扬：“你真是哪壶不开提哪壶！”

程睿扬又说：“那好吧，不说他，说工作，你不是说最近要去雄威公司吗？去拜访了那位周津生了吗？”

田青被程睿扬一提醒立马来了精神：“还没呢，听说他们公司最近有个不错的订单，就是不知道能不能打通关系！”

程睿扬回道：“还没试你怎么知道不行，别忘记，试试就能行，争争就能赢！”

叮咚，门铃响了，田青纳闷会是谁呢？她回复程睿扬有人来了，就关了窗口，站起身穿过客厅走到门口，从猫眼看了，问了一句：“谁呀？”

一个土里土气的女人冲着猫眼微笑：“给您家送一款新上市的护肤品。”

田青看了看时间说了句：“不用，你走吧。”田青眼看着对方按了对门的门铃，对门的男人打开门问有事吗，这个女人一说是什么护肤品，那男人立刻就严肃起来：“你不看看几点了，还上门推销，再不走，我叫保安了。”一听到这样的话，女人赶紧头也不回地离开了。

田青躺在床上想，做个销售可真是不容易，刚被赶跑的女人此刻会是什么心情呢，自己这一两年不也是看着客户的脸在做事吗，恨不得每天晚上做梦都是在和客户纠缠不休，生活里也只有大安中国的业绩，或许这也算是贪婪吧！而这种贪婪是广义的，谁都不想被大安声名狼藉地驱逐出去，那么就努力地为公司创造效益吧，田青想起了商界一直流传的一句经典名言Greed is alright （贪婪是可以接受的）。

第二章 危机四伏（12）

刁志勇出差后，办公区里比往常热闹多了，很多人趁刁志勇不在，就懒得外出谈客户，办公区里，同事间互相闲聊、喝着咖啡在上网、和关系好的客户打电话聊天……干什么的都有，就连刁志勇的眼线江林，也无心理别人的事，而是一心想灭田青的士气，虽然自己干的那见不得人的事田青没有揭穿，但也明确地感觉到田青处处防着他。看来，想要把田青踢出去是越来越棘手了，江林想破脑子，也找不到合适的方法去对付田青。

此时，田青则想着如何去打通雄威公司这条渠道，通过与圈内人的聊天，田青了解到，两年前刁志勇拜访过雄威公司，而管项目的负责人周津生据说是个神出鬼没的中年人，能和他合作的公司寥寥无几，田青估摸着自己也很难成为他的合作伙伴，但是谁曾经提起过雄威公司？田青似乎怎么也想不起来了。

无奈之下，田青还是提起了电话，给雄威公司拨了过去，先是客气地和前台说明了一下自己的拜访内容，前台女孩不耐烦地说："我们负责人现在都出去了，你不用再打了，我们周总有指示，不管是哪个公司的，如果没有他允许任何人不能打扰他。"

田青吃了个闭门羹，心想雄威的难对付还真是名不虚传，连个小前台都这么霸气。突然，田青想起了老孟，原来是孟良曾经提起过和雄威公司关系很好，如果去找老孟，这事就会顺利好些。那次送自己回家的那个人曾经和田青说过，老孟一跺脚，整个行业都能颤抖，田青意识到那绝非是玩笑话，而且田青曾经在百度上搜索过孟良，他的历史竟然能在百度上找到几千条，挑出其中的二十条都为之震惊。思索良久后，田青决定给老孟去个电话试探下，结果打过去半天都没人接，田青挂了电话在自己座位上又陷入了长久的沉思。

晓琳敲了敲她的桌子："田青，想什么呢，接电话啊！"

田青这才醒过神，把手机接起来："孟总，您好！"

老孟浑厚的笑声从听筒里传来："田青啊，你不打电话我也要找你呢，秘书和我说了那事儿，你这么一弄，让老孟我的脸往哪搁啊。"

田青笑笑说："孟总，我也是公事公办，现在公司各方面压的都紧，我都没喘气的工夫了，您也知道我们是靠业绩和制度吃饭的，丢了这碗饭，我就得饿死。"

老孟嗯嗯说是，问了一句："怎么，还有能难倒你的？"

田青认真地说："现在的客户都是上帝，不是吹胡子瞪眼，就是铁疙瘩，死活也不买账。"

老孟听完田青说的话连忙说："什么铁疙瘩，我看你才是榆木疙瘩不开窍，我不是和你说过，大恒，蓝光，雄威这些公司每年都有大项目在做，只要你开口我一个电话就过去了。"

田青心想，这下说到正题上了，本来还不知道怎么开口呢，竟然被老孟一语道破，她连忙舒展愁容对老孟说："孟总，让您说着了，五分钟前我还给雄威公司打了一个电话被泼了冷水，两分钟以前我打消了攻破雄威公司，去寻找别的机会，如果您肯帮我，我决定去雄威公司一趟。"

老孟连说："好啊，我这就给雄威周津生打电话，说明情况，你半小时以后就可以直接联系他，他不看僧面也要看佛面，我老孟的面子肯定会给的。"

田青如获珍宝，看着时间过去了半个多钟头，她接到老孟助理发来的信息，上边是雄伟公司项目负责人周津生的手机号码，田青微微一笑，立刻打电话过去给周津生，说下午想去公司拜访一下。

周津生似乎正忙，随口说了一句："我很忙，不出意外两点半钟有半小时的时间。"

田青立即说："那就半小时的时间，我不会多耽误您半分钟。"

周津生不情愿地说："我是说不出意外。"

田青又说："没关系，如果到时候您没时间我就原路返回，就当认个门。"

周津生琢磨了一下说：“好吧。”

田青看了看表，自己有二十分钟的准备时间，不出意外四十分钟以后自己会出现在周津生公司的接待室，时间刚好提前了一会儿，于是她开始准备自己的思路，然后匆匆出门赶往该公司。

第二章 危机四伏（13）

田青到了周津生的公司，前台说周经理在开会，两点半结束，田青只好坐在接待室等。等到两点半时，周津生的会议并没有结束，会议一直开到两点四十五才结束。

周津生从会议室出来，前台转告他田青在接待室等，周津生径直走进接待室，田青微笑地打量了一下，周津生穿着考究的中式夹克，目光很犀利，整个面孔都很严肃，却又很严谨，看上去不太好沟通，田青简单介绍自己，双手呈上名片。

周津生坐下打开话题："你带方案过来了吗？"

田青摇头微笑："大概看了一下，还没来得及把方案做出来。"

周津生不冷不热地说："那你就跑到我公司来了，是凭老孟的关系，还是因为你觉得你们大安公司名气比较大?"

田青认真地说："都不是，还有十分钟的时间就三点钟了，按照我和您的约定我还有十分钟，我想问您，贵公司的项目是公开招标，还是按照公司的决定来采购产品？"

周津生看看表，直视着田青，既然问的直接，就直说："不公开招标，由我来决定，但是我会按照项目的实质来精挑细选，决定哪家公司可以和我合作，可以说，和我合作的公司，要靠雄厚的力量，而不是关系，目前三北，康华，锋锐等七家公司的方案都在我手上，也就是说包括你们在内的八家，最后我会选一家。"

田青点头："好，我明白了，我会尽快把方案发给您。"田青看看表，抬头冲周津生笑笑。

周津生站起身说："我现在要出去办事，按照我们的约定，我该先走了。"

田青道了一声："谢谢，我再和您联系。"

回到公司后，田青立即着手做准备，她知道先入手的工作是获取周津生所述的三北，康华，锋锐等几家公司的方案情况，三北和康华

公司早就熟知了，已经多次交手，即使三北的顾中国声称并不想和自己成为敌人，但是，现实毕竟是残酷的，田青通过多方打探，也获得了其他几家公司的情况，然后才进一步把方案做出来。

接下来几天和修强进一步地商议了技术方案后，田青把思维扯到了周津生身上，因为短暂的十分钟时间，周津生只给自己提供了有哪几家公司在竞争，而这种提示也是因为老孟的关系，要不然周津生也只会接受田青提供的产品资料和一张名片，而把田青打发了，想到这，田青觉得必须和周津生再见一面仔细聊聊。

下午两点，销售部的碰头会准时在第五会议室召开，刁志勇正襟危坐在中间，作了周总结报告和业务部相关通知，基本上说得差不多了，最后刁志勇看看田青，田青知道，自己又是最后一个陈述，只好把要准备联系周津生的事大概说了一下。

刁志勇思索片刻说："其他人都去忙吧，我和田青单独聊聊客户的事。"

一听这话，田青心想这事看来他要插手了，自己就是一千一万个不高兴，也不能反驳，只能洗耳恭听了。

刁志勇说："这个雄威公司三年前我去过，但没合作成。"

"是吗？"田青看看刁志勇，"什么原因？"

"很多原因吧。"刁志勇说，"为了这次能拿下他，我来协助你，据说这人有背景，你是怎样切入的？"

田青只好说明原因："老孟的关系。"

刁志勇点点头说："你的所有计划照常，但是如果有应酬我会给你配个人过去。"刁志勇心想，连老孟这样的江湖人士都给你介绍客户，田青你还真是越来越有能耐了，也不知道你是怎么迷惑这些老家伙的。

"什么意思？"田青警惕地问，心想难不成要让别人瓜分这个客户。

刁志勇笑笑："田青，这个人非大安员工，只是为了配合你去见客户，帮你打探一下信息，不是省得你费心吗，我可听说了，这个周津生喜欢吃那一套。"

田青立刻反驳道："我不同意，我只向您汇报工作，但是您不能插手工作，更不能用这样的方式来取悦客户。"

刁志勇铁青着脸："你以为我是在和你开玩笑吗？田青我告诉你，这是命令，谁不知道雄威公司的周津生啊，他老婆都觉得丢不起人弃他而走，你还是按照我的安排去深入吧。"

第二章 危机四伏（14）

田青生气地说：“工作归工作，家事是客户的私事和我没关系，我的事情我要自己安排。”

“嗬，”刁志勇冷笑，“田青，你是在为大安工作，现在不是为己的时候。你要知道，我们两个星期之内必须完成这个数！”刁志勇用手比画了一下数字。

田青带着一点不情愿说：“不用这个方式我照样可以去把事情做成。”

“动动脑子吧，这些不惑之年的人老婆都不要了，除了吃喝玩乐还有什么？”刁志勇又说，“潜规则，你懂不？”

田青闭口不言，但是很生气刁志勇这样的安排，潜规则，多么恶劣的行为啊。

刁志勇看看田青：“听我的安排吧，我会把那个女孩的电话告诉你，先联系一下她。”

看着刁志勇，田青万般无奈，一句话也说不出来，刁志勇走出会议室，留下田青呆坐在空荡的会议室，脑子像一锅粥一样。

拿着手机给林沫打了一个电话，不管三七二十一就说：“林沫，你说我们刁总监是不是疯了，要求我用一个女孩子去诱惑客户！”田青气愤地说。

“呵呵，潜规则！”林沫笑道，“这有什么好奇怪的。”

“他怎么可以这样来支配我的客户安排？”

“小姐，你以为你是谁，领导安排的事就要言听计从，作为大安的销售，你不会这点都忘记了。”林沫呵呵笑。

“可是这不合乎情理。”

“什么叫情理。”林沫说，“你怎么不想想公司的利益至上呢。”

“只有潜规则才能谈成生意吗？我这几年也不顺利地拿回成绩吗？”

“小姐，你在问我吗？”林沫又笑，“刁志勇没让你亲自献身就很爱护你了，你应该感谢他，不用自己申请，礼物就能送出了。”

“林沫，你真不可理喻！”田青气道。

“哈，你才真的不可理喻。”林沫笑，“官不打送礼的，快去准备吧。”

“你……”

“我什么我，我没你那么固执。”

“算了，不和你说了。”

“想吧，多想想。”林沫说着把电话挂了。

田青坐在会议室里反复思考，怎么也接受不了，让刁志勇如此介入此事，正在举棋不定的时候，晓琳推门进来，把一张纸放到桌面上说：“刁总监让我给你的。”说完晓琳转身走了，田青惊诧地看着这张墨迹还没有干透的纸，上边是刁志勇工整写下的联系人和联络方式，心里又气又急，猛然间对刁志勇的行为鄙视到极致。

田青无精打采地从会议室里出来，正要走回自己的座位，高福在后边轻声叫了她：“田青，脸色不太好。”

田青回头的同时立即一副神采奕奕的表情：“嘿，高总。”

高福一看田青又在掩盖自己的苦处，直接说：“刚才我路过，听见你和刁志勇在吵架，怎么了？”

田青耸了耸肩，知道瞒不过，只好无奈地说：“有人要在客户的茶里下迷魂药。”

高福明白田青话里的意思，心想这刁志勇也够缺德的，居然把自己那点下三烂手段也给田青配上了，以田青的性格来说，这不是把人往死路里逼吗？高福微微一笑：“那你就按自己的方案去执行，给他一个机会，要不人家这职权就没意义了，而且两边同时进行，可能工作进度会更快，还有罗总在年度总结会上不是说做销售的重点在于围绕客户的需求找到优势和劣势，巩固自己的优势，消灭自己的劣势，才能赢，其他的吗，受不受干扰全看你自己如何处理。”

高福一语道破，田青突然豁然开朗，心想我怎么没想到呢，刁志勇既然想展示自己的高超，那就让他尽情地施展吧！自己只要利用好这段时间，多了解些与周津生有关的信息就行。如果失败了，刁志勇是一无所获，如果赢了，业绩还是自己的，荣誉算他头上，既然刁志勇喜欢别人耕地，他在后边收粮，那就满足他！

田青随后脱口而出："高总，你说得对，一同实施，这个办法好，谢谢您。"

高福笑笑："你要怎么感谢我呢？"

田青想了想："吃饭俗了点，看话剧我也没那么高的雅兴，要么就大厦下边喝卡布奇诺！"

第二章 危机四伏（15）

高福看着田青乐不可支的样，觉得她不工作的时候其实挺可爱的，他笑着说："算了，中午一起吃食堂吧，刷你的卡!"

田青嘿嘿一笑："好，谢谢您替我省钱。"

高福发自内心地笑了。

周津生没想到老孟打电话过来给田青讲人情，他不解地问了一句："老孟，你狮子大开口，我肯定能重新考虑，不过你得说清楚，你和田青之间的关系呀！"

老孟哈哈大笑："前段时间我去了趟北京，找田青给我帮了忙，本来是安排秘书给点好处，结果田青这小丫头把钱变成了产品都给我发公司来了，如果你能答应把订单给了田青，你马上就到上海来，我这有更大的事需要你一同来完成，你看这条件怎么样？"

周津生质疑了一下，一个是田青的事，另一个是老孟后者说的大事，他模棱两可地说："订单本来已经内定了，你现在又拦在中间，这个领域圈子小，到时候外界人怎么评价我周津生，人家还以为我和田青有什么关系呢？"

老孟直截了当地说："行了，来上海吧，我准备了上等澳洲龙虾，你那点小虾米还是让手下人处理吧。"

周津生迟疑了一下："这个……"

老孟追补了一句："别这个那个了，回去把公司的事情处理一下，我们就在这边大干一场，保证以后我们天天吃龙虾。"

周津生只好答应说："行是行，但是这边的事情我得酌情处理，先等等再说。"

老孟一听周津生还是很谨慎，只好话到此收场，他呵呵一笑："好吧，你再好好考虑一下吧。"

周津生挂了电话之后，在办公室里苦思冥想，三年前老孟帮过自己大忙，现在自己还老孟一个人情也是理所当然的，但是自己两个星

期前就计划把采购单给顾中国了，如果现在变卦了，顾中国肯定不高兴，周津生越想越烦躁，按了一下免提：“许晴，进来一下。”

许晴温柔地回道：“好的。”

许晴进来坐在周津生对面，一双水汪汪的眼睛看着周津生，周津生问了一句：“老孟今天打了一个电话，希望我把这次产品采购单给大安中国的田青。”

许晴惊讶地问：“您不是答应和顾中国合作了吗？”

周津生反问了一句：“你去查一查大安中国目前的情况，和田青的状况，查到立刻告诉我。”

许晴温顺地说：“好的，我这就去。”

周津生又说：“给我冲杯咖啡！”

许晴微笑着说：“好的，周总，您稍等。”

第三章 针锋相对（1）

顾中国坐在老板的办公室里，把江林盗取田青的设计方案摆在老板面前，这个年近五十的老板慢悠悠地从桌上拿起方案书，轻轻地打开，从上到下扫了眼目录，随后打开自己想要看的那一页，时不时地点头，然后有在目录里找了自己非常重视的部分，看完之后他满意地点点头，最后才合上方案书。

顾中国正注视着老板，揣度着他的心思，只见老板抬起头问："这个方案是谁做的？"

顾中国立刻回答："大安中国销售部的职员，叫田青，在大安做了两年多销售工作。"

老板点了点头："她只是个普通的销售吗？"

顾中国猜测着老板的用意，回答说："对，一个普通的销售，在瑞科投标的时候我就有请她加入我们，也将公司能够给她的条件也发到她邮箱了，但是她没有这个合作意向。"

老板满意地点点头，这个顾中国做事风格越来越接近自己，他接着又说："不惜代价，三顾茅庐，这个方案书不是一个普通销售人员能悟出来的，她背后一定有高人指点。"

顾中国更是疑惑了："您的意思是？哦，我明白了，我一定会再去请田青过来的，而且，最近我听说他们的销售总监近期在计划将她赶出大安！"

老板疑惑地从老板椅上坐直身体："这很有意思！"

顾中国想了想说："如果要我看来，可能是怕危及到他的职权吧。"

老板对视着顾中国说："有时候他越是赶，就越赶不走！我们越是请，越请不来！这真是滑稽到家了。"

顾中国侧头思考了一下："按说她现在处境很难，为什么还要坚持留在大安呢，据我了解，她在大安没有什么背景。"

老板沉吟了一下："不管怎样，只要是我们竞争对手中的精兵强将你都要留心，让人力资源做一份让他们绝对满意的待遇报告，我们的大门随时向他们敞开，我要让一支强大的队伍打开三北在中国的一流市场。"

顾中国点头说："好，我们早就开始展开工作了，一切都会走上正轨的。"

老板点头又说："目前包括大安在内的几家竞争对手，一定要尽快掌握他们的所有信息和近况，三北的目标不是停留在现在，我们要占领市场，走在所有同行的最前边，这样才能迅速地成为行业领军团。"

顾中国谨记老板的话说："放心吧，老板，我一定会处理好的，瑞科的失手我很抱歉，但是我会弥补的。"

老板离开自己的座位在会议室中踱步摇了摇头说："没有常胜的将军，但是只要不松懈，你想要的东西还是可以到手的，把这个销毁！"老板把刚才看过的方案书推到顾中国面前："你们一定是看了很多遍了，我说过了，不要效仿别人太多，要用自己的新思路和智慧去改变现状。"

顾中国拿起方案书看了看，的确有些发旧，因为自己的手下人都看过了，老板一眼就看穿了，顾中国诚恳地说："好的，老板，我一定会带领团队把市场打下来。"

老板又回到自己的座位上说："如果三北能在北京站稳脚跟，稳住华东和华南，我们就逐步地打开东北市场，再向海外进军。"

顾中国连忙说："这是必然的！"

老板皱着眉说："不要让我看到你们被一个小小的大安销售打得溃不成军，那最后你也只能回到华东去。"

顾中国听着老板语气，心想从一毕业我就跟着你打天下，归根结底你还是对我不放心，要不是你给了我一定的好处，我早就不给你卖命了，但又一想，到哪不是伴君如伴虎呢，顾中国想到这心里那些不悦又都消失了，很诚恳地对老板说："您放心，我一定不负期望。"

老板微笑地点点头。

第三章 针锋相对（2）

田青和高福聊过后，心里更释然了，决定按自己的计划去争取雄威公司的订单，首先要了解雄威公司的背景资料，包括创建时间、规模、案例等，然后再了解管理模式，每个部门之间的利害关系，包括周津生在内的主导者、采购、助理、财务，哪些人比较有权力，哪些人又能在一定的程度上起一定的作用，他们的爱好、兴趣、家庭，包括是不是元老，是从哪家公司跳槽过去的，这一切的资料，田青都会在最短的时间想办法全部获悉。

田青在记事本上勾勾画画，越来越清晰，她知道假如三北科技和雄威的关系已经渗透，如果没有更有利的条件，周津生是不会动摇的，自己作多大的努力都将会是去送死，最后也是竹篮打水一场空。

她想了一会儿给周津生拨了个电话：

“周总，您好，我是大安的田青。”

周津生依旧不冷不热地说：“你好，田青。”

田青一笑：“我没打扰您吧？”

周津生回道：“没有，有什么事就说吧！”

田青胆战心惊地怕周津生不答应，很没有底气地邀请道：“是这样，明天周末，我想邀请您去798艺术区喝咖啡。”

周津生温和地说：“田小姐肯请我，不胜荣幸，愿意奉陪，正好最近我也累，想出去走走呢。”

田青很诧异周津生答应了，好像在做梦一样，她随即说：“那太好了，我还想您会拒绝我呢。”田青没想到这么顺利，难道是老孟给他打电话了，但是老孟答应不再管的，不管了，先约上混个脸熟。

周津生一反常态客气地说：“那就明天见，上午十点钟可以吧。”

“好的，明天见。”田青心里很高兴，没想到周津生这么爽快就答应了，之前还想着如果周津生拒绝了，这个周末自己一定很不好过，也就意味着他们将要采购的产品很可能不是大安的。

田青一步一步地按自己的计划实施着，到此已是初步告捷，其他的工作照旧没有停下来，因为这周她还要把周成绩填满，否则刁志勇又要找麻烦，她一边探雄威的消息，一边把其他压下来的小订单，让晓琳帮自己尽快下了。

新来的大学生张巧笑嘻嘻地凑到田青跟前："田青，你有时间吗？你看我们的实习时间有限，能不能抽时间给我们四个讲讲营销方面的案例？"

田青看了看手上的工作，心想这刁志勇尽给自己出难题，这些事情本来就不是她管的范围，再说自己无非是个销售又不是什么营销学家，有什么长篇大论给人家刚出道的学生讲，讲好了行，讲不好不是毁人家吗，人家这可是拿着实习记录回学校交作业的，田青笑着说："我给你们的PPT都看了吗？"

张巧点头，田青愁眉苦脸地说："我还真不知道从哪说起，让我想想。"田青想了会儿，从抽屉里拿了一张碟片出来，神秘地说，"法宝。"

"什么？"张巧猜疑地问。

"一个销售员应该看的，我给你们放。"张巧开心地笑了，叫上其他三个同学，田青提着笔记本和四个学生一起进了会议室，插好了投影仪，放进去碟片，把会议室的百叶窗拉上，把桌上的电话拿起来拨通了前台粤粤的电话："粤粤，第三会议室我占用两小时，你那边调配一下。"粤粤答应了，田青回头说："你们几个好好看，这个营销励志片我可是看过三遍的。"几个学生津津乐道地点头。

田青出来，把会议室的门上的提示牌翻过来："会议中，请勿打扰。"

下班后，行政部几个女孩子喊她一起去郊外玩，田青说家里来亲戚就把事情给推掉了，一出大厦的门，田青联系了这个叫赵心萍的女孩子，按照刁志勇写的某个学校附近的麦当劳的地址，来到了目的地，四周环视了一下，看到一个女孩正双手环抱着可乐往门口张望，

直到看见田青手上拿着一本精品购物指南，才对田青挥了挥手。田青一看，果不其然，女孩粉嫩的脸上还带有学生气，很精致的一张脸，恬静地让人怜惜，她叫了田青一声：“田姐好。”

田青真的觉得自己老了，尤其是在这女学生面前，虽然自己还不到三十岁，但是被人称长者显然是年龄的差别。田青问她还要吃点什么吗？女孩甜甜地笑了，说随便什么。

田青排队买了两个香辣汉堡和一盒大薯条，要了两杯咖啡，端过去，赵心萍说声谢谢接过咖啡，田青这才说了明天的计划，女孩子听完田青的安排，很从容地对田青说让田青放心。

第三章 针锋相对（3）

田青说：“多谢了！”

“我叫你田青吧，叫姐都把你叫老了，你还那么漂亮！”赵心萍突然说。

“哪有你漂亮，参加工作后老了很多。”

“田青，你一定很能干吧，这是你给我的第一感觉！”

“哪有啊，就是混饭吃。”

“你真客气，从你的穿着和言行就看得出。”赵心萍很认真地盯着田青。

“你不是还会看面相吧？”

“不是，感觉你人挺好的。”赵心萍微微的脸红，“你是不是挺瞧不起我这样的人，说不好听的就是贱。”

田青四处看了看，压低声音说：“没有，只是可惜，我们国家太穷，很多孩子都不能如愿上学，你学什么专业的？”

“英语。”

“成绩应该不错吧？”

赵心萍想了想说：“嗯，读完研，我就出国。”

“哦，这想法挺好的！”田青看了看眼前这个女孩子，那一张眉清目秀的脸看起来是那么平静，但内心却在给自己制定着一个非常宏伟的目标，很卑贱地做不光彩的事情挣钱，只是希望有一天自己可以攒够钱出国深造，如今这类事情在北京已经是人所共知，而且好像正在城市里蔓延。

田青吃完汉堡，拿纸巾擦了一下嘴角，把包拿过来，伸进去拿出一个信封，递给赵心萍：“这是刁总监让我给你的，我还有别的事情先走了。”

田青看着赵心萍把信封放进书包，田青此时想到了一句话，资源放错了地方就是垃圾，但又想，这也许还有不为人知的东西吧。出门

后，田青深深地呼了一口气，现在她所有的心思都在雄威公司。回到公司，田青很快就又投入到雄威公司的方案中，根据对其他几家公司的了解，田青一步一步地完善着方案，她希望除了老孟那一层关系，自己还是要用最好的产品和服务打动客户，假如自己这一次不能获得订单，那下一次的合作概率就会很小，既然老孟穿针引线了，那就一定要拴住这个实力雄厚的雄威公司。

方案打印装订完，已接近晚上十一点，办公区里依旧有别的部门的同事在加班，有几间领导的办公室里灯仍旧亮了，也包括田青很熟悉的罗培安，听其他同事说罗培安一个月到头也不怎么在公司里，如果在也是风尘仆仆地回来处理一些事情，然后又不见踪影了，田青站起身摇摇自己的头和身体，整个人都快散架了，带好方案离开了公司。

第二天一大早，田青洗漱完，和往常有所不同，把头发吹干，扎了一个马尾垂在背后，穿了一件白色商务T恤和一条牛仔裤，在手腕上擦了两下香体膏，双手互相揉搓了两下，闻了闻，背了一个挎包就出门了。

田青到798艺术区的门口，赵心萍已经等在那，走近一看，完全和昨天两样，一副小女人的样子，整个身体凹凸有致，被一件大领白色连衣裙衬托出来，看得出是精心装扮过的，田青莫名地笑了。

“田青，你今天真阳光，一点也不像个大公司的职员。”赵心萍仔细打量了她一下。

“嗬，周末吗，随便一点更放松些。”

“你上学的时候一定有很多男生追你吧！”

田青并不怎么答理赵心萍，勉强笑笑说：“没有啊，真没有。”

“不信，像你这么漂亮的女生哪会没人追？”

“真的，你还不信。”两个人就这样你一句我一句说着，天气有点开始闷热，周津生的灰色凯越车停在她们身边，田青迎了过去，周津生从上到下看看田青笑了，这是田青第一次见到他的笑容，这之前还

一直以为他的冷峻就是骨子里带出来的，田青笑着问好，结果周津生第一句话说：“田小姐，你看上去有十八岁，哈哈。”

田青开玩笑道：“您过奖了，我是奔三的人了。”

“哪里，今天一看见你穿得这么有活力，我也跟着沾光年轻了。”

“您本来就年轻嘛！”田青笑笑，“今天带了一个朋友来，您不介意吧？”

“人多好，艺术就是大家一起看一起欣赏的，这样好！”周津生看看赵心萍。

田青把赵心萍介绍给周津生，两个人友好地握手，此时的赵心萍白皙的脸上泛起了一抹红，羞涩地把手抽回去，田青仔细观察了一下周津生，心里开始盘算起来，随后一起进了艺术区。

第三章 针锋相对（4）

798艺术工厂也是最近两三年才兴起来的，最早的时候很多人都去三里屯，后来地点转移到了后海，现在一个老厂区活脱变成了以时尚创意为核心的艺术区，老厂房改造，成了艺术家的工作室，又逐渐有了酒吧、时装、餐饮等行业，给京城老百姓的文化和生活又增加别样的格调。

一边走周津生一边称赞这里的艺术气氛，周津生的语言里夹杂着一点外地的口音，田青笑着问了句："周总，您是天津人吗？"

周津生哈哈一乐："是不是因为我的名字你猜的。"

田青揣度着周津生的言行继续说："津生，就是天津出生。"

周津生再次哈哈大笑："那田青你，就是田地里的青草喽。"

田青脸略微一红，三个人一起笑了，有了开场笑，田青也就放松多了，看来周津生还不是太严肃，还是可以更深入沟通的。

"At Café。"田青一指。

三个人进了咖啡厅，眼前的光很淡，有种远离喧嚣的安静，有点不为人知的感觉，坐下去很舒服。

周津生点了杯拿铁，田青要了两杯卡布奇诺。

喝咖啡聊天的空当，田青和周津生说赵心萍还在读研，很喜欢艺术和古典音乐，周津生看了看赵心萍，说自己也有这样的爱好，正好可以和田青、赵心萍一起去逛艺术区。

周津生聊着聊着问："田小姐，光说人家有爱好，你都喜欢什么啊？"

"我啊，喜欢看书。"

周津生又问："是吗，哪一类的？"

"新华字典，成语词典。"

"哈哈！"周津生和赵心萍都笑了，有点诧异地笑。

田青郑重其事地说："不是玩笑，我觉得中国最好看的就是新华字典和成语词典，尤其是成语词典，好多成语就特别的好，激励人的意志，比如成语词典的第一个成语是哀兵必胜，最后一个成语是作威作福，您说它们是不是两个极致，很有意思。"

"嗬，田小姐真是有心人！"周津生笑了，笑得有些灿烂，田青心想你可算是笑了，我这工夫没白下，真希望这个订单能下到自己头上，好事多磨吧。

田青话锋一转："周总，您不是光看我们的行业书吧？"

周津生很不在意地说了一句："九十是在看行业的专业书。"

"那看来您公司的项目还是很多的。"

周津生一听这话心里想，这丫头够鬼啊，说来说去还是把话题扯到工作上来了，反正早晚都是要说工作的，那就说吧，就回道："这几年都基本上是顺利的。"

田青一看话题接上了，又赶紧问："您之前对我们大安的产品有所了解吗？"

周津生点头："几年前我订购过一批你们的产品，后来你们公司的销售跳槽，就把我拉到了另外一个产品上，所以这两年没有用过。"

田青微微一笑："看来我一定要坚守阵地。"

周津生哈哈一笑："对，守住阵地。"

周津生强调了自己的看法说："一是产品品质，二是价格，三是服务，我想每个公司都会看重这些。"

田青不慌不忙地说："您放心，大安卖的是信誉，产品呢物有所值，服务呢，我们首屈一指，所以这三点都能满足。"

周津生略微地点点头说："田小姐果然是大安的销售，信誉，竞争，合作，很齐全。"

田青一笑："所以周总一定要给我们年轻人机会。"

"当然要给你们机会。"

正说到兴头上田青的手机响了：“喂，林沫……什么……在医院吗……好……你等我……”田青挂了电话脸色立刻变了。

周津生和赵心萍正盯着她，不知道发生什么事情了。

“周总，好朋友出了点事，心萍陪您吧，我先走一会儿，有时间我一定补上。”

周津生没有什么不快，反倒说事情要紧赶紧去吧，田青立刻从自己的包里拿出昨天晚上准备好的方案书，放在周津生的面前，一转身去了吧台，结了账就离开了。出了门迎着大太阳，心情愉悦地去了车站，其实和周津生的沟通到一半就离开，是她和林沫早就计划好了的。

田青觉得既然刁志勇安排了，那就照做，自己是不想在这上面耗时间的，更不想面对赵心萍，她需要了解更多的东西，老孟那天除了说一些周津生的家事，还把周津生的助理情况说了一下，并且让自己直接联系周津生的助理，只要提老孟的名字，她就会无条件地帮忙。

第三章 针锋相对（5）

田青给周津生的助理许晴打了一个电话，先自报家门，然后说到老孟，许晴正好也想见见田青，田青直言不讳地说了自己的一些想法，并约她出来坐坐，许晴很客气地答应了，约好了地点，两人就分别出发了。

田青马不停蹄地赶到说好的寿司店，许晴过了几分钟也到了，两人习惯性地打招呼，交换名片后，就落座了。

许晴说："你那天去我们公司找周总，我看到了。"

田青一边点东西一边抬头笑："你们周总可是个大忙人，我说了不到十分钟的时间，他就下逐客令了，好在我去的目的就是问问是公开招标还是内定，他回答了，我挺满意的。"

许晴点了东西说："你够直接的啊，一般人可不敢和我们周总这样说话，就包括今天我来见你，要是他知道了，我就死定了。"

田青知道她的疑虑："放心吧，我不会出卖你的，如果我分析得没错的话，他现在只有三家选择，三北，锋锐，外加大安，这三家不相上下。"

许晴看着田青："你怎么这么肯定，这些你是怎么分析出来的？"

田青笑笑："我们行业里的这些公司，又不是做了一年两年的竞争对手，有时候了解竞争对手比了解自己还要多，我们做销售的人，必须得眼观六路耳听八方，要不然输都不知道怎么输的。"

许晴点头："那你是做营销策划出身？"

田青摇头笑："我是学中文的，按理应该去当老师，但是一天没干过，直接做销售了，这也不足为奇，当年马云还不是当老师，后来成了我们人所共知的顶级商人。"

两个人边吃边聊着，田青知道要不是因为老孟的关系，坐在自己对面的许晴绝不会和自己说这么多关于公司的事，从许晴的言谈中能捕捉几分许晴对周津生的细微情感，但是许晴不知道她一直很敬重的

老板正和一个貌美如花的女孩子共度周末，田青想不通，为什么女人都这么傻。许晴并没有完全地把自己掌握的信息都透露给田青，她担心田青得知后更改大安的方案，如果一旦暴露了马脚，那周津生一定会清查到底，自己将不能留在他身边。

和许晴在寿司店待了三小时，并没有完全说工作的事，女孩子在一起免不了说时尚圈的事，比如衣服，护肤，明星的八卦新闻，之所以聊到这些，是为了与对方增进一些私人的感情。至少对田青来说，见许晴比见周津生的收获会更多一些。

田青回到家，依旧如往常一样，收拾屋子洗衣服，做晚餐，然后打开电脑，看社会新闻、行业新闻。每天，安防网上的新闻算得上是铺天盖地，某公司产品被检查出检测报告和认证造假，某个弱电项目工地上事故，某国外产品进入国内市场被攻击等一系列的消息。此外，田青还会去论坛上看网友发来的共享方案书，凝视，思考，然后粘贴到自己的文档里。

赵心萍打来电话，田青没有接，她觉得根本没有必要听一个不懂行的人说一二三，想到这她暗骂刁志勇，这种下三烂的花招，能起到什么作用啊，真是让人作呕。

田青走到阳台上临窗而望，北京的盛夏流光溢彩，对面的休闲中心里来往着各色穿着入流的人，有的被迎宾送出来，钻进车里踩着油门扬长而去，有的喝得醉醺醺的被迎宾热情地领进去，这些大多是那些白天西装革履的人。在这座城市里，每天晚上会有无数个人在酒桌上、在潜规则里，就像此时的赵心萍，她的心应该属于学校，可是她过早地走向了社会。

每个人都有梦想，田青想起了自己的初中时代，美术老师找过自己很多次，希望自己到特长班去，可是父亲拒绝了，父亲说好好读文化课才是最关键的，于是她放下了画笔，大概一个学期的光景，自己就忘记了这个小小的梦。再后来快大学毕业时，就想要去做个教语文的老师，可是分配太不顺利，便做了销售，这大概就是随波逐流吧。

第三章 针锋相对（6）

虽然奔波了一天，但是田青丝毫没觉着疲惫，似乎除了工作，她想不到更好的消遣方式。每周五下班前，总部行政部都会发来一个整体的业绩表。坐在电脑前，田青查看着本周的业绩表，刁志勇第一，田青第二，接下来是别的同事的，看了看刁志勇的业绩也比自己多不了多少，田青一下想到自己在海尼做家电的情形，那会儿公司有两个组，自己在一组，共十个人，两年中自己从来都是在业绩前三名，偶尔还会拿第一，可是那时候从来不觉得有压力，可是现在却不同，如今的安防业竞争那么厉害，稍不留神自己的客户就被抢跑了，每次一看到业绩表在大家的邮箱里出现，自己心里总是很压抑，感觉快要窒息了，为什么公司要用这样的方式来给员工施压呢，这样的作用真的就那么大吗？在家电公司那两年即便是自己对同事再好，也还是会引来无数的白眼，甚至有的同事直说不和业绩太好的人在一起玩觉得不公平，那些话多么刺痛人啊，工作氛围和家庭氛围是不一样的，社会是没有包容性的，这一点在很早以前田青就意识到了。

虽然在大安中国她和所有的同事都相处融洽，但是暗地里大家还是会显出业绩之间的争斗。半年前自己就因为一个遗留客户和刁志勇有过不愉快，虽然是自己主动和刁志勇和好，但是心里总是觉得别扭。如今刁志勇把业绩突出的人都派到了办事处或者调走，只有自己还在他身边，而刁志勇还总是摆出一副很体贴但又很冷的面孔，这让田青不得不提防着他的一举一动。

想了很多，田青觉得自己的头有点痛，就关了电脑收拾完躺在床上。

这个晚上田青做了很多梦，梦见了李堃和自己在工地上，李堃满头大汗地在调试设备，可是怎么也弄不好，田青又帮不上忙，刁志勇打电话过来说让他们马上回公司开会，田青说还没有弄完现场，然后听到刁志勇在电话那头发火，刁志勇说你们是不是背着我出去约会

了，怎么这么久还没回公司，不能等你们公司就不开会了吧，话很难听，田青无法解释，李堃一言不发，后来听到刁志勇啪地挂了电话。

田青又看到周津生拉着赵心萍的手在一个艺术区里到处看，周津生还给赵心萍打了把伞看似很亲密，田青还听到周津生和赵心萍说去国外旅游的事，田青过去和他们打招呼，周津生笑着说："田青，以后只要有项目我们就首选你们产品。"田青高兴极了，冲赵心萍一笑，看来目的达到了。

……

田青脑子昏昏沉沉的，一下子醒了，再也睡不着，一个好好的周末就被梦惊醒了，打开手机一看快六点了，索性起床换了一身运动服，带了些零钱和钥匙下了楼。

田青出了小区，来到一个小公园，一路慢跑，跑了两分钟就觉得有点喘了，不过还是坚持着。有两个穿着背心的老年人边聊边跑地从她身边过去了，看样子是每天都这样，田青羡慕地尾随后边紧跑，最后还是没能坚持。

吃完早餐后，田青意外接到李堃的电话，说北京业兴协议退出大安了，大老板正在召开紧急会议，妥当处理这件事情，如果一旦退出，就对外宣称是财务报表上出了问题，李堃说这事如果从内部流传到外面就是特大新闻，田青心想，大安，大安，就没一天安生过，李堃还说来了个CFO，下手超级狠，对所有部门的账目全部通查，还特地开会制定了新的方案，估计几天就下到各部门头上了，也就是说业务施展起来要把持了。

田青拿着电话，只是象征性地应着，李堃似乎能感觉到田青聊兴很淡，估计是在工作上遇到问题了，也知道如果田青自己不说，他再怎么关心，田青也是不会说的。而田青也明白，公司内部每一次变动，都会弄得民怨沸腾，作为一个普通销售，除了接受别无他法，最要紧是多想想如何获取更多的订单。

顾中国又来电话了，看到来电的一瞬间，田青想到了好几种可能，她平和地说：“周末好，顾总。”

顾中国笑笑：“周末好，田青，如果有可能的话我们见面聊聊。”

田青也笑笑：“您是为雄威公司的订单吧？”

顾中国的笑声传来：“这么直接？怎么？不出来见我？”

田青想了想说：“很感谢您约我周末见面，但是我确实不能见您，您可能想问雄威公司订单的事，或者还是上次电话里的那件事。”

顾中国大笑：“要都不是呢，要是我以个人的身份请田青你共进午餐，你也拒绝吗？”

第三章 针锋相对（7）

田青毫不犹豫地说："是的，也要拒绝，因为到目前我们还是竞争对手。"

"我不想与你为敌，我希望我们成为朋友，我很欣赏你，你没发现吗？"

田青淡淡地笑了："顾总监，我们各为其主，成为朋友的可能性太小了，怎么，堂堂三北公司的顾总监觉得用美言一定能收买我？"

顾中国听着田青的话又说了一句："这么伶牙俐齿的销售要是在三北一定会发光的。"

田青很果断地回了一句："我从来没有认为我在大安的人生是灰暗的。"

顾中国轻轻地摇摇头说："那好吧，今天先这样，我们以后再联络。"他客气地挂上了电话，田青合上手机，回味着顾中国的那句话"我很欣赏你，你没发现吗"，田青渐渐觉得这话里带着一丝冰冷，在这个复杂的营销行业里，如果你不能成为对方的朋友，那么你就是他的敌人，他会千方百计地置你于死地。

周一上班，修强一早过来问田青雄威公司的进展，田青说一切都在进行当中，现在修强和田青的交流越来越有默契，两人简单地说了下方案后，修强提到了业兴协议退出大安的事，田青心想消息走得够快的啊，不过还是故意装作不知道。

晓琳叫了一声修强，说高福求他帮忙测试一个设备，修强转身朝高福的办公室走去。田青目送修强走远，心想昨天李堃刚说的事，现在已经有人开始传了，用不了多久，大安内部又该风风雨雨了，大安的新闻内幕每天都不间断，大老板吴帼帧据说是个高智商的经济学家，现在老婆孩子都持上了绿卡待在美国生活，梁显锋的女儿要上大学最近大摆盛宴邀请行业里的往来朋友，听说光是接礼就百万以上，北京机构行政部门的陆经理和自己的助理好上了，被老婆捉奸还闹到

了公司，弄得沸沸扬扬，最后待不下去了，两个人双双辞职走人了，据说婚也离了，老婆连儿子的抚养权也没弄到手，还有华北一个政府项目上哪个业务吃了大回扣，上边过来查了一番，没有什么结果就离开了，大概是有人看着眼红制造了假消息……

田青还是不太喜欢参与进去，觉得这些八卦有点像少妇，东家长李家短的，但是大家因为这个建立了和谐关系，自己也只好硬着头皮围上去说两句，以免和群众脱离关系，很小的时候，母亲因为和邻居婶婶说了别人的事，父亲不高兴和母亲大吵，父亲说不要在背后指指点点，做人还是要正直，打那以后连同自己也要守口如瓶，不乱讲话，可是现今不同了，八卦能让大家聚拢有乐趣，自己又不能太孤立了群体，大家都这样想，结果八卦就成了茶余饭后的一个好东西。

田青伏在桌子上忙得腰酸背痛，那些不大不小的客户总是打电话过来咨询产品的相关信息，但到最后还是因为价格和应用等各种因素没有合作的意向，田青耳边不断地响起了电话铃声，连自己也不知道电话是真的响过还是自己的幻觉。

晓琳时不时看看田青，一看田青实在忙得不行："田青，请我吃肯德基，我帮你做一半。"

田青看看她天真的笑脸说："怎么总是肯德基啊，我们吃必胜客去。"

"真的？"晓琳美滋滋地说，"拿来，我帮你搞定。"说着把田青桌上堆的资料拿起来堆到自己面前，认真地忙起来。

田青扭扭酸痛的脖子笑了。

"晓琳，你看你来公司也不短了，业务上的事你也懂，还不如趁机会申请转销售吧？"田青问。

晓琳扭过头看看田青，使劲摇摇头："不行，我一见陌生人我就害怕，我还是做我的助理工作吧。"

田青笑笑不说什么，继续工作。

第三章 针锋相对（8）

中午田青和晓琳、修强、程睿扬一起围坐在大厦餐厅里吃饭，嘈杂的大厦餐厅里一群IT业的人狼吞虎咽地吃着工作餐，刁志勇如沐春风地端着餐走过来，修强往里边坐了一下，给刁志勇让了个位子。

萧洁和江林在他们不远处面对面坐着，萧洁随口问了一句："江林，你最近动作有点小，遇上麻烦了？"

江林抬头看了一眼萧洁，知道她有所指："瑞科的事出了点小麻烦，算她田青识相，要不然闹到上边去，我的饭碗就没了。"

萧洁冷笑了一下："刁总监，你和我，三个人都扳不倒她，这有点讽刺，赶快想想办法，让她自己消失吧，我看着她碍眼，要是她走了，我们起码还能分点资源过来。"

江林一边吃一边琢磨："说得轻松，做起来难啊，要知道这些领导们多关照她，她的报销费用从来都没仔细审过，会计就通通给报销了，我报上去的这个审核完那个审核，一个妈的孩子待遇可不一样。"

萧洁笑着白了一眼江林："这方面你就不用和她比了，她脑子缺了一根筋，报销的东西一点小文章都没有，就你那些账，准和刁总监学得差不多了，上边能不审吗？你呀，还是把心思用在计策上，好好利用时间早点把我们要的资源弄到手，别等她骑到我们脖子上的时候你再动手，那就晚了。"

江林嗯嗯地点点头说："好啊，回头和刁总监我们几个碰一下。"

萧洁眼睛往四处扫了一眼低声说："你还不趁机和顾中国打火热，现在他和田青可是冤家对手，多给顾中国点信息，你也能在那边论功行赏啊。"

江林整理了一下思路说："这没问题，顾中国想要的东西，我都能给。"

萧洁又说了一句："可别露了，好歹你也是梁总带过来的。"

江林不屑一顾地说："不说这个还好，说了这个我心里就堵得慌，大家亲眼所见，我来了两年，谁关照过我了，算了算了，吃饭吧。"

萧洁看江林一脸的不高兴就不再说下去，江林扒拉了两口自己的饭菜，估计是刚才的谈话让他不舒服，他筷子一扔，冲萧洁说了一句，自己先离开餐厅了，萧洁说了声好，看着江林从餐厅消失，心想装什么假正经啊，自己就那么点本事。

回到办公区，大家都各自忙碌开了，田青有些担忧，雄威公司的单自己虽然下了很大的工夫，但是却没有完全的胜算，只是在有限的时间里争取，也不知道这不到两个星期的时间会发生什么事情。为了提防江林，所有和雄威公司有关的资料她都转移到了包里，随身携带，以免再次泄露。

经过上次的交往，周津生的助理许晴已经被田青发展成内线，下午三点钟她给田青发了一封邮件，说周津生已将田青的方案转交给她，并开会和几个心腹商讨了几家公司的方案，直到会议结束周津生也没有作出任何决定，但是好像大安有机会了，许晴还在邮件里说她给周津生订了一张明天上午飞上海的机票，两天后返京，去意不详，田青看完邮件之后再仔细地看了一遍，迅速把这封秘密来信删除了。

晚上田青如约请晓琳吃必胜客，晓琳去自选区专心致志地垒水果，田青和修强聊工作的事。

修强看出田青心事极重便问："这个订单不顺利？"

田青点点头说："不仅仅是不顺利，刁志勇给客户送了份会说话的大礼，他等着我给他报喜呢，江林这几天一直守在公司，估计是找机会帮三北观察我的一举一动，雄威那边虽然有内线，但是决定权在周津生一个人手里，他明天要飞上海，谁知道他葫芦里卖的什么药，是三北还是我们，很难说！"

修强听完，叹息道："你现在前有狼，后有虎！刁总监也真是的，自打我调过来，我就看出他对你一直耿耿于怀，你和我说实话，你们俩什么时候有仇的？"

田青无奈地摇摇头长长地叹息起来："仇？我们俩从来就无冤无仇，可能是我俩的工作态度截然不同吧，并没有什么个人恩怨，出了这个行业，谁恨谁？都不存在。"

修强点头说："那倒是，可我就不明白，他干吗揪住你不放，不是还有其他人吗！"

田青摇头说道："从古至今，我们的文化就是这样延续过来的，在杨家将时代，狄龙为了灭杨家十二寡妇的士气，得到皇室的宠信，先把杨金花闯祸当把柄，揪住杨家不放，诱发年少杨文广现形，龙威大怒，降罪于杨家，佘老太君无奈，带众儿媳出征杀敌，狄龙一路尾随，设计无数陷阱，想置杨家于死地，所以我说刁志勇无非是想得宠，稳坐江山，怕我危及到他的职权，他之所以不把我弄走，是因为所有人都认为我们之间有矛盾，如果我走了，他只会背上一个不太好听的骂名。"

修强想了想问："那你为什么不还击，还处处受他？"

田青看看修强，想了想说："你还看不出来吗，刁志勇对上唯唯诺诺，对下乱砍乱伐，不知执政为民，只知趋利避害，随他吧，我们做业绩要紧。？

修强沉默了一会儿，细细品味着田青说过的话。田青知道，修强绝不会把刚才说过的话告诉刁志勇的。

回到家后，田青的思绪又飘到了雄威公司，感觉雄威的订单自己已经了如指掌，但又不像起初那么简单了，越来越复杂，好像暗藏了什么东西，因为许晴告诉她，三北那边没有任何动静，顾中国这几天也没有出现在雄威公司，越是安静说明越有胜算，难道是周津生早就告诉顾中国等待签合同吧，田青越想越不明白。

第三章 针锋相对（9）

周津生返京了，她必须在最短的时间里见到周津生，田青清了清嗓子，拨通了电话，直截了当地约周津生晚上一起喝咖啡，周津生爽快地答应了，田青把暖山咖啡的地址发给他。

田青把最后整改的方案装进档案袋，放进自己的包内，到了下班时间就准时出发了，走到电梯的时候意外地碰到高福，田青微微一笑，高福问："今天不加班？"

田青点头："约了人。"

高福微微一笑："你应该穿得更漂亮些！"

田青咧开嘴，轻轻一笑："约了客户谈工作。"

高福点头："用我开车送你一程吗？"

田青摇摇头："不用，多谢了。"

田青出了电梯拦了辆车朝暖山咖啡方向去。

田青到了暖山咖啡，先找了个地方坐下，比起星巴克田青觉得暖山更安静，适合谈工作。没过多久，周津生在服务生的引领下来到田青面前，一个星期不见，周津生看起来似乎瘦了，脸色也不好。

田青点了一杯拿铁和一杯卡布奇诺，服务生转身下去。

周津生随即道了声谢谢，周津生打量了一下田青，因为上次在798艺术区，自己点的是拿铁，田青要的卡布奇诺，看来她还是很善于察颜观色的。

田青把方案递给周津生，周津生接过去，认真地翻看，偶尔会皱皱眉，田青屏住呼吸等着他开口。

"田青，价格上是否还有余地？"周津生问。

田青想了想："公司已经针对情况作了让步。"田青微微一笑，"如果我们能够合作的话，我会把公司给我的最低底线给贵公司。"

"底线是多少？"周津生问。

"再降两个点。"田青斩钉截铁地说。

周津生迟疑地看看田青："这就是底线？"

田青诚恳地点点头："是，这是底线。"

周津生皱了一下眉说："你要知道现在的关键是价格！"

田青再次认真地说："我知道这不是一锤子买卖，我一直期待将来雄威公司能做大安的一级代理商。"

周津生若有所思地点点头说："我和公司项目上的几个人再商讨一下。"

田青装着很平淡地说："好的，我等您消息。"

服务员端上来咖啡，周津生喝了两口说："味道还不错。"然后又看看表。

田青笑笑："周总，您是不是还有其他的事？"

周津生很不好意思地说："是，我约了几个外地的官员。"

"那您赴约吧。"田青莞尔一笑。

周津生很抱歉地说："田小姐，不好意思啊！"

田青若无其事地说："没关系，您先忙吧。"

"那我先走一步，抱歉！"周津生站起身告辞。

"我们再联系，再见！"

周津生转身离开，田青歪着头透过玻璃，看到周津生朝着自己的车走去，把包递给了旁边的人，田青突然觉得着面孔很熟悉："赵心萍！"田青再次把头贴近玻璃窗，睁大眼睛看着周津生的副驾座上的确是赵心萍，周津生启动车，车在咖啡厅门口掉头，转瞬在视线里消失了。

赵心萍，田青突然想了想方才周津生说过的话，去招待几个外地官员。一定是要赵心萍去陪了，赵心萍不仅仅挣了大安的钱，而且一步步地在给自己出国存钱寻找更大的目标，好厉害的女孩子，田青心里一颤，这就是时代产生的不同人群，赵心萍宁愿舍弃自己的尊严去换一个出国的梦，而自己呢，为了一个单，用公司的经费请人陪客户买醉，田青冷笑了一下，端起咖啡一个人在座位上慢慢地品尝起来，

看着流光溢彩的大街，田青想，就这样一个再普通不过的黄昏，有多少不同的交易在这个夜晚产生呢，赵心萍可以凑够一笔学费，周津生借美女之身换来一桩生意，这个城市总是悄无声息地发生很多事。

第三章 针锋相对（10）

回到家，田青照例会看看国际和国内新闻，再到行业网站上看了看资料，网速有点慢，田青顺便又登录邮箱看信件。

内蒙古客户郝建的秘书发来邮件说郝建又接了一个项目，但是突然找了另外一家在谈，打算替换大安的设备，田青腾地坐直了身体，又仔细看了一遍邮件内容，田青的心一下提到了嗓子眼，看来自己最大的客户郝建也开始不牢固了。从认识到现在也来回来去地见了几次面，双方合作一直挺融洽，每次去内蒙，郝建都是大张旗鼓地在蒙古包里款待，大盘的羊肉，大碗的奶酒，虽然自己的胃口不大，但这份情意自己装着呢。

田青彻底失眠了，觉得一块石头从天而降，重重地砸在了自己的身上，是一种无法诉说的疼痛。现在雄威公司的订单一拖再拖，总担心这个单半路夭折了，连续两周田青都是靠延迟订单来填补每周空缺，现在又面临着大客户郝建意欲放弃与大安合作，这简直是雪上加霜，田青关了电脑，躺在床上，翻来覆去地想个不停。